



## **SERVICIOS FINANCIEROS PROGRESO S.A.**

Estados Financieros preparados de acuerdo a las NIIF  
Correspondientes al período terminado al 31 de marzo de 2015.

### **CONTENIDO**

Estado de Situación Financiera Clasificado Intermedio  
Estado de Resultados por Función Intermedio  
Estado de Resultados Integral Intermedio  
Estado de Flujo de Efectivo Directo Intermedio  
Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Intermedio  
Notas a los Estados Financieros Intermedios

Cifras en Miles de Pesos

## Índice

1.- Información General de la Sociedad .....	10
1.1.- Aspectos Generales.....	10
1.2.- Propiedad.....	10
1.3.- Descripción de los Negocios .....	11
1.4.- Personal .....	11
1.5.- Fecha de Aprobación de los Estados Financieros.....	11
2.- Resumen de las Principales Políticas Contables.....	12
2.1.- Bases de Preparación y Conversión.....	12
2.1.1.- Bases de Preparación de los Estados Financieros .....	12
2.1.2.- Bases de Conversión.....	13
2.2.- Políticas Contables .....	13
2.2.1.- Arrendamientos.....	13
2.2.2.- Activos Financieros .....	14
2.2.3.- Deterioro del Valor de los Activos Financieros.....	15
2.2.4.- Transacciones con partes Relacionadas.....	17
2.2.5.- Activos Intangibles .....	17
2.2.6.- Propiedades, Planta y Equipo .....	17
2.2.7.- Propiedades de Inversión .....	17
2.2.8.- Deterioro del Valor de los Activos (Propiedades, Planta y Equipo e Intangibles).....	18
2.2.9.- Activos no Corrientes Mantenedos para la Venta .....	18
2.2.10.- Pasivos Financieros.....	19
2.2.11.- Provisiones, Activos y Pasivos Contingentes .....	20
2.2.12.- Beneficio a los Empleados.....	20
2.2.13.- Patrimonio.....	20
2.2.14.- Ingresos por Actividad Ordinaria.....	20
2.2.15.- Reconocimiento de Gastos.....	21
2.2.16.- Impuestos Corrientes e Impuestos Diferidos .....	22
2.2.17.- Moneda Funcional .....	22
2.2.18.- Corrección Monetaria en Economías Hiperinflacionarias .....	23
2.2.19.- Efectos de las Variaciones de Tipos de Cambio en la Moneda Extranjera y Unidades de Reajustabilidad.....	23
2.2.20.- Segmentos Operativos .....	23
2.2.21.- Flujo de Efectivo.....	24
2.2.22.- Compensaciones de saldos.....	24
2.2.23.- Clasificación de Activos y Pasivos entre Corrientes y No Corrientes .....	24
2.2.24.- Instrumentos Financieros Derivados y Contabilización de Coberturas .....	24
2.2.25.- Importe en libros de cada una de las diferentes categorías de los Instrumentos Financieros .....	25
3.- Nuevos pronunciamientos contables .....	26
4.- Gestión de riesgo de la Sociedad.....	32
5.- Revelaciones sobre las estimaciones y juicios realizados por la Administración al aplicar las políticas contables de la Sociedad.....	35
6.- Efectivo y equivalente al efectivo .....	36
7.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.....	37
8.- Activos financieros.....	49
9.- Información sobre partes relacionadas .....	50
10.- Activos y pasivos por impuestos corrientes .....	54
11.- Activos no corrientes mantenidos para la venta .....	54
12.- Activos intangibles.....	56
13.- Propiedades, planta y equipo.....	58
14.- Propiedades de inversión.....	60
15.- Impuestos a las ganancias.....	61

---

16.- Préstamos que devengan intereses.....	63
17.- Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar .....	68
18.- Provisiones, activos y pasivos contingentes .....	69
19.- Otros pasivos no financieros .....	76
20.- Arrendamiento financiero (Progreso S.A. como arrendatario).....	77
21.- Información a revelar sobre patrimonio neto .....	78
22.- Otros activos no financieros, corrientes y no corrientes .....	81
23.- Ingresos ordinarios .....	82
24.- Costo de venta .....	84
25.- Clases de gastos de los empleados .....	86
26.- Ganancias por acción.....	86
27.- Operaciones por segmentos.....	87
28.- Efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera e índices de reajustabilidad.....	90
29.- Depreciación y amortización.....	90
30.- Otras ganancias (pérdidas) netas .....	91
31.- Activos y pasivos en moneda extranjera .....	92
32.- Medio ambiente.....	92
33.- Hechos ocurridos después de la fecha del balance .....	92

## Estados de situación financiera intermedios, clasificado (activos)

Al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014

(Cifras en miles de pesos)

Activos	Nota N°	31-03-2015 M\$	31-12-2014 M\$
<b>Activos corrientes</b>			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	7.491.932	7.460.893
Otros activos no financieros, corrientes	22	525.992	316.305
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	7	28.660.071	29.208.136
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	9	210.949	299.548
Activos por impuestos, corrientes	10	19.169	19.169
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		36.908.113	37.304.051
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	11	2.434.670	2.488.054
Activos corrientes totales		39.342.783	39.792.105
<b>Activos no corrientes</b>			
Otros activos no financieros, no corrientes	22	946.824	948.146
Derechos por cobrar, no corrientes	7	19.913.772	21.250.745
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corrientes	9	190.226	169.422
Activos intangibles distintos de la plusvalía	12	127.451	133.806
Propiedades, planta y equipo	13	499.247	516.975
Propiedad de inversión	14	432.360	432.360
Activos por impuestos diferidos	15	945.733	951.534
Total de activos no corrientes		23.055.613	24.402.988
<b>TOTAL DE ACTIVOS</b>		<b>62.398.396</b>	<b>64.195.093</b>

Las notas adjuntas números 1 al 33 forman parte integral de estos estados financieros.

## Estados de situación financiera intermedios, clasificado (pasivos - patrimonio)

Al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014

(Cifras en miles de pesos)

Pasivos y Patrimonio	Nota N°	31-03-2015 M\$	31-12-2014 M\$
<b>Pasivos corrientes</b>			
Otros pasivos financieros, corrientes	16	25.654.797	25.451.228
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	17	1.269.306	1.517.621
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	9	143.950	536
Pasivos por Impuestos Corrientes	10	268.679	240.011
Otras provisiones, corrientes	18	792.461	687.240
Otros pasivos no financieros, corrientes	19	890.541	919.382
Pasivos corrientes totales		29.019.734	28.816.018
<b>Pasivos no corrientes</b>			
Otros pasivos financieros, no corrientes	16	17.682.905	19.769.893
Otras provisiones, no corrientes	18	1.118.733	1.215.389
Otros pasivos no financieros, no corrientes	19	5.132	5.132
Total de pasivos no corrientes		18.806.770	20.990.414
TOTAL PASIVOS		47.826.504	49.806.432
<b>Patrimonio</b>			
Capital emitido	21	13.334.460	13.334.460
Otras reservas	21	189.873	189.873
Ganancias acumuladas	21	1.047.559	864.328
Patrimonio total		14.571.892	14.388.661
TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVOS		62.398.396	64.195.093

Las notas adjuntas números 1 al 33 forman parte integral de estos estados financieros.

## Estados de resultados por función intermedios

Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014  
(Cifras en miles de pesos)

Estado de Resultados	Nota N°	01-01-2015 31-03-2015 M\$	01-01-2014 31-03-2014 M\$
Ingresos de actividades ordinarias	23	2.196.617	2.977.879
Costo de ventas	24	( 879.248)	( 1.475.488)
Ganancia bruta		1.317.369	1.502.391
Otros ingresos, por función	30	5.790	15.408
Gasto de administración		( 1.006.002)	( 1.004.316)
Otros gastos, por función	30	( 1)	-
Costos financieros		-	-
Diferencias de cambio	28	( 1)	1.016
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		317.155	514.499
Gasto por impuestos a las ganancias	15	( 6.048)	( 95.916)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		311.107	418.583
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida)		311.107	418.583
<b>Ganancia (pérdida), atribuible a</b>			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		311.107	418.583
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras		-	-
Ganancia (pérdida)		311.107	418.583
<b>Ganancias por acción</b>			
<b>Ganancia por acción básica</b>			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas	26	0,00060	0,00068
Ganancia (pérdidas) por acción básica en operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica		0,00060	0,00068
<b>Ganancias por acción diluidas</b>			
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas		-	-
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedentes de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancias (pérdida) diluida por acción		-	-

Las notas adjuntas números 1 al 33 forman parte integral de estos estados financieros.

## Estados de resultados integrales intermedios

Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014

(Cifras en miles de pesos)

	Nota Nº	01-01-2015 31-03-2015 M\$	01-01-2014 31-03-2014 M\$
Ganancia (pérdida)		311.107	418.583
Resultado integral total		<u>311.107</u>	<u>418.583</u>
<b>Resultado integral atribuible a</b>			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		311.107	418.583
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		-	-
Resultado integral total		<u>311.107</u>	<u>418.583</u>

Las notas adjuntas números 1 al 33 forman parte integral de estos estados financieros.

## Estados de flujos de efectivo directo intermedios

Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014  
(Cifras en miles de pesos)

	Nota	31-03-2015	31-03-2014
	N°	M\$	M\$
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>			
<b>Clases de cobros por actividades de operación</b>			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		17.459.630	18.194.575
Cobros procedentes de contratos mantenidos con propósitos de intermediación o para negociar		36.701	49.396
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas		229.214	61.517
Otros cobros por actividades de operación		63.296	76.933
<b>Clases de pagos</b>			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(4.841.143)	(7.004.362)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(711.285)	(674.376)
Pagos por primas de las pólizas suscritas		(52.968)	(486.681)
Otros pagos por actividades de operación		(9.827.524)	(8.622.131)
Intereses pagados		(454.449)	(550.374)
Intereses recibidos		686.024	1.032.978
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)		-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo		(666.957)	74.783
		<b>1.920.539</b>	<b>2.152.258</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>			
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		-	40
Compras de propiedades, planta y equipo		(60)	(28.504)
		<b>(60)</b>	<b>(28.464)</b>
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>			
Importes procedentes de la emisión de acciones		-	-
Importes procedentes de préstamos de largo plazo		5.951.056	4.923.277
Importes procedentes de préstamos de corto plazo		3.456.843	2.984.604
		9.407.899	7.907.881
Pagos de préstamos		(11.297.339)	(9.438.145)
Dividendos pagados		-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo		-	-
		<b>(1.889.440)</b>	<b>(1.530.264)</b>
		<b>31.039</b>	<b>593.530</b>
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo</b>			
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		-	-
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		31.039	593.530
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	6	7.460.893	6.903.086
		<b>7.491.932</b>	<b>7.496.616</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del ejercicio	6	<b>7.491.932</b>	<b>7.496.616</b>

Las notas adjuntas números 1 al 33 forman parte integral de estos estados financieros.



## Estado de cambios en el patrimonio neto, intermedio

Por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014

(Cifras en miles de pesos)

	Capital emitido	Superávit de revaluación	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancia (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Patrimonio total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
<b>Saldo Inicial al 01-01-2015</b>	13.334.460	29.941	159.932	189.873	864.328	14.388.661	14.388.661
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por corrección de errores	-	-	-	-	-	-	-
Saldo inicial reexpresado	13.334.460	29.941	159.932	189.873	864.328	14.388.661	14.388.661
<b>Cambios en el patrimonio</b>							
Ganancia (pérdida) del periodo	-	-	-	-	311.107	311.107	311.107
Dividendos	-	-	-	-	( 127.876)	( 127.876)	( 127.876)
Incremento (disminución) por otras distribuciones y costos de emisión	-	-	-	-	-	-	-
Total cambios en el patrimonio	-	-	-	-	183.231	183.231	183.231
<b>Saldo final al 31-03-2015</b>	<b>13.334.460</b>	<b>29.941</b>	<b>159.932</b>	<b>189.873</b>	<b>1.047.559</b>	<b>14.571.892</b>	<b>14.571.892</b>
<b>Saldo Inicial al 01-01-2014</b>	11.827.447	29.941	159.932	189.873	1.593.080	13.610.400	13.610.400
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por corrección de errores	-	-	-	-	-	-	-
Saldo inicial reexpresado	11.827.447	29.941	159.932	189.873	1.593.080	13.610.400	13.610.400
<b>Cambios en el patrimonio</b>							
Ganancia (pérdida) del periodo	-	-	-	-	418.583	418.583	418.583
Dividendos	-	-	-	-	( 125.575)	( 125.575)	( 125.575)
Incremento (disminución) por otras distribuciones	-	-	-	-	-	-	-
Total cambios en el patrimonio	-	-	-	-	293.008	293.008	293.008
<b>Saldo final al 31-03-2014</b>	<b>11.827.447</b>	<b>29.941</b>	<b>159.932</b>	<b>189.873</b>	<b>1.886.088</b>	<b>13.903.408</b>	<b>13.903.408</b>

Las notas adjuntas números 1 al 33 forman parte integral de estos estados financieros.

## Notas a los Estados Financieros Intermedios Al 31 de marzo de 2015 y 2014

### 1.- Información General de la Sociedad

#### 1.1.- Aspectos Generales

Servicios Financieros Progreso S.A., (“Progreso S.A.” o “La Sociedad”), es una Sociedad anónima abierta, inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros bajo el N° 014, de fecha 12 de mayo de 1982. Por lo tanto, la empresa se encuentra bajo la fiscalización de dicha Superintendencia.

Con fecha 16 de julio de 2002, en Junta General Extraordinaria de Accionistas de Progreso S.A. e Inversiones Décima Región S.A., respectivamente, celebrada en la ciudad de Santiago de Chile, se acordó la fusión por incorporación de activos y pasivos de Progreso S.A. en la Sociedad Inversiones Décima Región S.A. quien pasó a ser el sucesor para todos los efectos legales. A contar de esa misma fecha Décima Región S.A. modificó su nombre pasando a ocupar el nombre de Servicios Financieros Progreso S.A.

El acuerdo de la referida Junta General Extraordinaria de Accionistas de Inversiones Décima Región S.A., hoy Servicios Financieros Progreso S.A., fue formalizado en escritura pública de fecha 18 de julio del 2002 ante el Notario Público de la Cuadragésima Octava Notaría de Santiago, don Martín Vásquez Cordero, suplente del titular don José Musalem Saffie, cuyo extracto se publicó en el Diario Oficial de fecha 31 de julio del 2002 y se inscribió a fojas 19.511 N° 15.940 del Registro de Comercio del año 2002.

El Rol Único Tributario de la Sociedad es 90.146.000-0 y su domicilio comercial se encuentra en la calle Miraflores # 222, Pisos 25 y 26, comuna de Santiago. Las acciones de la Sociedad se encuentran inscritas en la Bolsa de Comercio de Valparaíso.

#### 1.2.- Propiedad

Los controladores de la Sociedad son dos empresas de inversiones, que poseen el 99,9% de la propiedad de la Sociedad, las cuales se encuentran relacionadas directamente con los fundadores de Progreso S.A. quienes tienen un acuerdo de actuación en conjunto que no se encuentra formalizado.

La Sociedad Inversiones Díaz Cumsille Limitada, es controlada directamente por don Juan Pablo Díaz Cumsille con el 99% de participación. En tanto, la Sociedad Inversiones Navarrete Limitada, es controlada directamente por don Patricio Hernán Navarrete Suárez con el 99% de participación. La estructura de la propiedad de la Sociedad no ha sufrido modificaciones que representen cambios significativos en la proporción indicada en el párrafo anterior para los años que se están revelando (ver nota 9).

### **1.3.- Descripción de los Negocios**

Los negocios en que participa Progreso S.A. están orientados al mercado de las pymes y personas naturales con giro. La Sociedad cuenta con dos unidades de negocios principales, el arrendamiento financiero de bienes de capital en sus modalidades de leasing mobiliario, inmobiliario y lease-back, y la cesión de cuentas por cobrar particularmente de documentos como facturas, letras o pagarés.

Con relación al negocio de Leasing, podemos señalar que se trata del producto más importante de la Sociedad, representando al 31 de marzo de 2015, el 66% del total de activos y el 82% del total de colocaciones, las que alcanzaron los M\$ 50.452.919. A su vez, el producto Leasing es responsable del 74% de los ingresos totales, que al 31 de marzo de 2014 sumaron M\$ 2.196.617.-

Al 31 de marzo de 2014 este segmento de negocio representaba el 87% de la cartera total y el 84% de los ingresos totales.

Nuestros proveedores, en su gran mayoría, son los distribuidores de equipos de transporte, de movimiento de tierra, de construcción, de la industria forestal y la minería que operan en el país, y que representan las marcas que, en opinión de la Sociedad, son de mayor trayectoria, prestigio y calidad. Nuestros clientes de leasing están presentes en todo el país y mantienen un giro comercial intensivo en el uso de bienes de capital.

Por política general de Progreso S.A., los bienes entregados en arriendo (leasing) cuentan con seguros que cubren adecuadamente los riesgos asociados a la naturaleza propia del activo, seguros que en su mayoría son contratados directamente por la Sociedad. Excepcionalmente existen casos, debidamente evaluados y previamente autorizados, en que es posible que los clientes contraten seguros en forma directa con las aseguradoras, debiendo éstos en tales casos cumplir con las coberturas exigidas por la Sociedad.

El negocio del Factoring, por su parte, tiene como mercado objetivo las pequeñas y medianas empresas de la Región Metropolitana y las ciudades de Calama, Antofagasta, Copiapó, La Serena, Rancagua, Talca, Concepción, Los Angeles, Temuco y Puerto Montt, fundamentalmente del sector productivo, comercio y servicios. De acuerdo a las políticas comerciales de Progreso S.A., los clientes de factoring, pueden operar, ya sea, mediante la asignación de líneas de financiamiento, como también por operaciones puntualmente financiadas y aprobadas por el respectivo Comité de Riesgo.

Al momento de aprobar la operación se suscribe un “Contrato Marco” que incluye en sus cláusulas el mandato para suscribir un pagaré a nombre del cliente y regula las obligaciones y derechos de las partes. Además, se suscribe el “Mandato Cobranza”, instrumento que autoriza a Progreso S.A. para cobrar y percibir documentos a nombre del cliente y para depositar en cuentas corrientes de la Sociedad, documentos nominativos del cliente.

### **1.4.- Personal**

La dotación de la Sociedad al 31 de marzo de 2015, es de 134 colaboradores, 75 de ellos son profesionales universitarios, 56 poseen estudios de nivel técnico y 3 no son universitarios ni técnicos. La situación al 31 de marzo de 2014 era la siguiente: dotación total 144 colaboradores, 81 de ellos eran profesionales universitarios, 60 poseían estudios de nivel técnico y 3 no eran universitarios ni técnicos. En promedio en el período de enero a marzo del año 2015 la planta fue de 134 personas y en el mismo período del año 2014 el promedio fue de 133 colaboradores.

### **1.5.- Fecha de Aprobación de los Estados Financieros**

La autorización para la emisión y publicación de los presentes estados financieros correspondientes al período comprendido entre el 01 de enero y el 31 de marzo de 2015 fue aprobada por el Directorio en Sesión Extraordinaria del 28 de mayo de 2015.

## 2.- Resumen de las Principales Políticas Contables

A continuación se describen las principales políticas contables utilizadas en la confección de los Estados Financieros de la Sociedad:

### 2.1.- Bases de Preparación y Conversión

#### 2.1.1.- Bases de Preparación de los Estados Financieros

Los presentes estados financieros consolidados de Servicios Financieros Progreso S.A. corresponden al período terminado al 31 de marzo de 2015 y han sido preparados de acuerdo con Normas e Instrucciones impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros (“SVS”) que le son aplicables a su Sociedad Matriz, las cuales, excepto por lo dispuesto por su Oficio Circular N° 856, según se detalla en el párrafo siguiente, son consistentes con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”) y la Norma Internacional de Contabilidad N°34 (NIC 34) incorporada a las mismas.

Con fecha 26 de septiembre de 2014 se promulgó la ley 20.780, publicada el 29 de septiembre de 2014, la cual introduce modificaciones al sistema tributario en Chile en lo referente al impuesto a la renta, entre otras materias. En relación con dicha Ley, el 17 de octubre de 2014 la SVS emitió el Oficio Circular N° 856, en el cual dispuso que la actualización de los activos y pasivos por impuestos a la renta diferidos que se producen como efecto directo del incremento en la tasa de impuestos de primera categoría introducido por la Ley 20.780 (Reforma Tributaria) se realizaran contra patrimonio y no como indica la NIC 12.

Los estados financieros se han preparado bajo el criterio del costo histórico, aunque modificado por la valoración a valor justo de ciertos instrumentos financieros.

La preparación de los estados financieros conforme a lo descrito precedentemente, requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Sociedad. En la Nota 5, se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde las hipótesis y estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

#### Períodos Contables

Los presentes estados financieros intermedios cubren los siguientes períodos:

- ❖ Estados de Situación Financieros al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014.
- ❖ Estados de Resultados por Función, por los períodos de tres meses comprendidos entre el 1 de enero y el 31 de marzo de 2015 y 2014.
- ❖ Estados de Resultados Integrales, por los períodos de tres meses comprendidos entre el 1 de enero y el 31 de marzo de 2015 y 2014.
- ❖ Estados de Flujos de Efectivo, por los períodos de tres meses comprendidos entre el 1 de enero y el 31 de marzo de 2015 y 2014.
- ❖ Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, por los períodos de tres meses comprendidos entre el 1 de enero y el 31 de marzo de 2015 y 2014.

La Sociedad ha determinado sus principales políticas contables relacionadas a la adopción de NIIF, considerando el siguiente orden de prelación establecido en la norma:

- ❖ Normas e Interpretaciones del International Accounting Standards Board (IASB).
- ❖ A falta de norma o interpretación aplicable específicamente, la Administración considerará:

- Los requisitos y orientaciones de las normas e interpretaciones que traten asuntos relacionados o similares, o
- Las definiciones, criterios de reconocimiento y valorización de activos, pasivos, ingresos y gastos dentro del marco conceptual de las NIIF.

### **2.1.2.- Bases de Conversión**

Los activos y pasivos en moneda extranjera y aquellos pactados en unidades de fomento, han sido traducidos a moneda nacional, de acuerdo a los valores de conversión de estas unidades monetarias vigentes al cierre respectivo, informado por el Banco Central de Chile.

	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2014
	\$	\$	\$
Dólar Observado	626,58	606,75	550,53
Unidad de Fomento	24.622,78	24.627,10	23.606,97

## **2.2.- Políticas Contables**

### **2.2.1.- Arrendamientos**

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros siempre que las condiciones de los mismos transfieran sustancialmente los riesgos y ventajas inherentes derivados de la propiedad al arrendatario. Los demás arrendamientos se clasificarán como arrendamientos operativos.

Cuando la Sociedad actúe como arrendador de un bien, las cuotas de arrendamiento a valor actual más la opción de compra que recibirá del arrendatario, se presentarán como una cuenta por cobrar por un monto equivalente a la inversión neta en el arrendamiento.

Cuando la Sociedad actúe como arrendatario en un leasing financiero, presentará el costo del activo arrendado según la naturaleza del bien objeto del contrato y un pasivo por el mismo monto. Los activos mencionados se deprecian con criterios similares a los aplicados al conjunto de los activos de uso propio.

En ambos casos, los ingresos y gastos financieros con origen en estos contratos se abonan y cargan respectivamente, a la cuenta de ganancias o pérdidas de forma tal que se represente el ingreso y/o costo financiero según corresponda, a lo largo de la vida de los contratos.

La tasa de interés implícita se define de forma tal que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en los derechos de cobro del arrendamiento, en consecuencia, no se añadirán de forma independiente.

Los ingresos originados por arrendamientos operativos se reconocen como ingresos en forma lineal. Los costos directos iniciales incurridos por el arrendador en la contratación se añaden al valor libro de los activos arrendados y se reconocen como gastos a lo largo del período de arrendamiento sobre la misma base de los ingresos.

Los pagos de arrendamientos operativos se reconocen como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento, salvo que resulte más representativa otra base sistemática para reflejar el patrón temporal de los beneficios del arrendamiento para el usuario.

## 2.2.2.- Activos Financieros

Los activos financieros se reconocen en los estados financieros cuando se lleve a cabo su adquisición y se registran inicialmente a su valor razonable, incluyendo en general, los costos asociados a dicha adquisición.

Los activos financieros se clasifican de la siguiente forma:

- ❖ **Activos financieros para negociación:** Corresponden a aquellos adquiridos con el objetivo de beneficiarse a corto plazo de las variaciones que experimenten en sus precios o con las diferencias existentes entre sus precios de compra y venta. Se incluyen también los derivados financieros que no se consideren de cobertura.
- ❖ **Activos financieros al vencimiento:** Corresponden a aquellos activos cuyos cobros son de monto fijo o determinable y cuyo vencimiento está fijado en el tiempo. Con respecto a ellos, Progreso S.A. manifestará su intención y su capacidad para conservarlos en su poder desde la fecha de su compra hasta la de su vencimiento.
- ❖ **Activos financieros disponibles para la venta:** Se incluyen aquellos valores adquiridos que no se mantienen con propósito de negociación ni son calificados como inversión al vencimiento.
- ❖ **Colocaciones, préstamos y cuentas por cobrar generados por la propia empresa:** Corresponden a activos financieros originados a cambio de proporcionar financiamiento de efectivo o servicios directamente a un deudor.

Los activos financieros para negociación y aquellos clasificados como disponibles para la venta se valorizan a su “valor razonable” a la fecha de cada cierre de estados financieros, en donde para los primeros, de acuerdo con NIC 39, las utilidades y las pérdidas procedentes de las variaciones en el valor razonable, se incluirán en los resultados netos del período y en el caso de aquellas inversiones disponibles para la venta, las utilidades y las pérdidas procedentes de las variaciones en el valor razonable se reconocen directamente en el patrimonio neto hasta que el activo se enajene o se determine que ha sufrido un deterioro de valor, momento en el cual las utilidades o las pérdidas acumuladas reconocidas previamente en el patrimonio neto se incluirán en los resultados netos del período.

Se entiende por valor razonable de un instrumento financiero en una fecha dada, el monto por el que podría ser comprado o vendido entre dos partes interesadas, en condiciones de independencia mutua y debidamente informadas, que actúen libre y prudentemente. La referencia más objetiva y habitual del valor razonable de un instrumento financiero será el precio que se pagaría por él en un mercado organizado, transparente y profundo (“precio de cotización” o “precio de mercado”). Si este precio de mercado no pudiese ser estimado de manera objetiva y confiable para un determinado instrumento financiero, se recurrirá para determinar su valor razonable, al establecido en transacciones recientes de instrumentos análogos o al valor actual determinado descontando todos los flujos de caja futuros (cobros o pagos), con un tipo de interés de mercado de instrumentos financieros similares (mismo plazo, moneda, tipo de tasa de interés y calificación de riesgo equivalente).

Las inversiones al vencimiento y los préstamos y cuentas por cobrar originados por la Sociedad se valorizan a su “costo amortizado” reconociendo en resultados los intereses devengados en función de su tasa de interés efectiva. Por costo amortizado se entiende aquel importe en el que se valora inicialmente el activo financiero, menos los reembolsos del principal, más o menos la amortización gradual acumulada (calculada con el método de la tasa de interés efectiva) de cualquier diferencia existente entre el importe inicial y el valor de reembolso en el vencimiento y menos cualquier disminución por deterioro del valor o incobrabilidad.

La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente la totalidad de sus flujos de efectivo por cobrar estimados a lo largo de su vida remanente de un activo financiero con el valor neto en libros del mismo.

Para el cálculo de la tasa de interés efectiva, se estiman los flujos de efectivo teniendo en cuenta todas las condiciones contractuales del instrumento financiero (por ejemplo, pagos anticipados, rescates y opciones similares), pero sin considerar las pérdidas crediticias futuras. El cálculo incluye todas las comisiones y puntos básicos de interés recibidos en

función del contrato, que son parte integral de la tasa de interés efectiva, así como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento.

La Sociedad ha identificado 4 productos que están afectados por este cálculo:

- ❖ Operaciones de Leasing Financiero (mobiliario e inmobiliario).
- ❖ Créditos de Consumo.
- ❖ Operaciones de Crédito con Prenda.
- ❖ Operaciones de Factoring.

### **2.2.3.- Deterioro del Valor de los Activos Financieros**

El alcance de esta política considera los siguientes activos financieros de Progreso S.A.:

- ❖ Deudores por Leasing
- ❖ Documentos por Operaciones de Factoring
- ❖ Documentos por Operaciones de Consumo
- ❖ Documentos por Operaciones de Créditos con Prenda

Progreso S.A. establece que si existiese evidencia objetiva que se ha incurrido en una pérdida por deterioro del valor en préstamos y/o cuentas por cobrar que se registran al costo amortizado, el valor libros del activo se reducirá a través de una cuenta complementaria con efecto en resultado.

El deterioro de un activo financiero es evaluado a través de un Modelo de Riesgo de Crédito, que permite determinar si han existido uno o más eventos, después del reconocimiento inicial del activo, que tengan un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero y que ha sido estimado con certidumbre.

Progreso S.A. ha optado por un modelo de riesgo de crédito grupal que se divide en un modelo de riesgo crediticio para el producto Leasing y Créditos con Prenda, otro para el producto Factoring y otro para el producto Consumo, es decir, un modelo aplicado íntegramente a todos los clientes que conforman cada producto.

Para determinar la provisión de la cartera de crédito se utiliza el saldo contable, el cual, para las Operaciones de Leasing, está compuesto por los Deudores por Leasing (Capital por cobrar más Intereses y Reajustes devengados), la cuenta Documentos por Cobrar por Leasing (Cheques por cobrar por cuotas vigentes) y Otras cuentas por cobrar Leasing. En el caso de las Operaciones de Factoring, el saldo se determina básicamente por Facturas y Pagarés financiados o descontados de la cuenta Documentos por operaciones de factoring. En las Operaciones de créditos de consumo, el saldo se obtiene de la cuenta Pagarés por créditos de consumo y para las Operaciones de créditos con prenda, se tiene la cuenta Cuotas por Cobrar por Crédito con Prenda.

Tanto para Crédito con Prenda como Leasing el modelo de clasificación considera las siguientes variables:

1. Comportamiento Interno
2. Comportamiento Externo
3. Grado de avance del contrato
4. Relación Deuda Garantía vigente

Para el producto Factoring el modelo de clasificación considera las siguientes variables:

1. Comportamiento Interno
2. Comportamiento Externo
3. Operaciones en cartera Judicial
4. Operaciones Renegociadas

Las variables que influyen en el modelo deterioro de Consumo son:

1. Scoring al ingreso de Cliente

2. Endeudamiento
3. Comportamiento Externo
4. Comportamiento Interno

Es importante destacar que para clasificar a un cliente en el modelo de deterioro de Leasing, se considera la variable de comportamiento interno a través de los siguientes tramos: al día en el pago de las cuotas, moroso entre 1 y 15 días, moroso entre 16 y 30 días, moroso entre 31 y 60 días, moroso entre 61 y 90 días, moroso entre 91 y 180 días, y mayor a 180 días de mora.

Cabe consignar que al 31 de marzo de 2012, el modelo de clasificación de clientes leasing contaba con 7 categorías de riesgo, situación que a contar de enero de 2013 fue ampliada a 9 categorías con el propósito de reflejar en forma más precisa la situación real de la cartera.

Para el modelo de deterioro Factoring se considera el cumplimiento del cliente y sus compromisos con Progreso S.A., clasificando a un determinado cliente en una categoría dependiendo del intervalo de morosidad que presente, es decir, si el cliente registra morosidades internas comprendidas entre 1 a 15 días, 16 y 30 días, 31 a 90 días, 91 a 180, o bien, mayor a 180 días de mora.

Cada modelo de evaluación se basa en un sistema de combinación de variables sobre las diferentes alternativas que pueden presentar los factores de riesgo en cada cliente, definido bajo el principio de “a menor riesgo, mayor puntaje”

Para detectar los eventos o variables que evidencian pérdidas por deterioro del valor de un activo financiero, se requiere dependiendo del producto, contar con información sobre:

- ❖ Dificultades financieras significativas del obligado.
- ❖ Incumplimiento de las condiciones de los contratos.
- ❖ La entidad por razones económicas o legales, relacionadas con dificultades financieras del prestatario, le otorga concesiones o ventajas que en otro caso no hubiera otorgado.
- ❖ Reorganización financiera del prestatario y probabilidad de quiebra.
- ❖ Desaparición de un mercado activo para el bien físico arrendado.

Cuando la información disponible para estimar el monto de la pérdida por deterioro del valor de un activo financiero es limitada y/o irrelevante, la Sociedad deberá utilizar su experimentado juicio para estimar el monto de la misma.

Todos los antecedentes descritos están incluidos en el modelo de riesgo, cuya operatividad obliga a que un cliente sea clasificado con una periodicidad mensual. La combinación de variables del modelo que se obtenga en el proceso, determinará la inclusión de un cliente en alguna de las categorías de riesgo que contempla el modelo, contando cada categoría con un porcentaje estimado de provisión que aplica sobre el saldo contable, y que representa el monto del deterioro, tal como se describe en la nota 7.

La inclusión de un cliente en una categoría correspondiente a cartera deteriorada en alguno de los productos que ofrece Progreso S.A. necesariamente obliga a revisar, mediante proceso de evaluación individual con juicio experto, su clasificación en los otros productos que pudiese haber optado y su reclasificación queda condicionada por las características que involucre la operación revisada. En otras palabras, el proceso de estimación del deterioro tendrá en cuenta todas las exposiciones crediticias, no sólo aquellas que reflejen un deterioro crediticio.

Es importante precisar que cuando se trate de clientes Leasing que han renegociado sus compromisos por problemas de capacidad de pago, estos no podrán estar clasificados en la mejor categoría, dado que han presentado evidencias de deterioro, condición que es revalidada en el proceso de reclasificación por Juicio Experto (ver nota 7).

Finalmente, y dado que el proceso integral de clasificación de clientes individualizado en los párrafos anteriores forma parte de un proceso de revisión continua, la Compañía definió la revisión específica de los parámetros, variables y atributos del modelo, una vez al año.



#### **2.2.4.-Transacciones con partes Relacionadas.**

Se detallan en notas a los estados financieros las transacciones con empresas y partes relacionadas, indicando la naturaleza de la relación con cada parte implicada, así como la información relevante sobre las transacciones y los saldos correspondientes. Todo esto para la adecuada comprensión de los efectos potenciales que la indicada relación tiene en los estados financieros.

Las transacciones con partes relacionadas se registran a su valor razonable, según lo descrito en el punto 2.2.2.

#### **2.2.5.- Activos Intangibles**

Progreso S.A. aplica el modelo de costo para valorizar todos sus activos intangibles.

En el caso de las licencias y software computacionales, son reconocidos a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro acumulado.

La amortización es reconocida en resultados sobre la base lineal de la vida útil estimada para el software, desde la fecha en que se encuentren listos para su uso. Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizarán sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para su uso. Estos costos se amortizarán durante sus vidas útiles estimadas.

Los Derechos de Marcas y Patentes, son reconocidos a su costo de adquisición menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Cabe destacar que estos activos intangibles no se amortizarán, ya que su vida útil es indefinida.

Los gastos posteriores del activo intangible reconocido, son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros que se comprenden en los activos específicos. Todos los otros gastos serán reconocidos en resultado del período.

#### **2.2.6.- Propiedades, Planta y Equipo**

Las propiedades, planta y equipos de la Sociedad se contabilizan utilizando el modelo del costo. Bajo este modelo el activo se registra al costo menos la depreciación acumulada y menos las pérdidas acumuladas por deterioro de valor.

Los gastos de mantención, conservación y reparación se imputan a resultados, siguiendo el principio devengado, como costo del período en que se incurren.

La depreciación es determinada, aplicando el método lineal, sobre el costo de los activos menos su valor residual, entendiéndose que los terrenos sobre los que se encuentran construidos los edificios y otras construcciones tienen una vida útil indefinida y que por tanto, no son objeto de depreciación.

La depreciación se registrará contra el resultado del período y será calculada en función de los años de la vida útil estimada de los diferentes bienes. Las estimaciones de la vida útil y valor residual se revisan anualmente al cierre.

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o el retiro de un activo se calcula como la diferencia entre el precio de venta y el valor libro del activo y se reconocerá en la cuenta de resultados.

#### **2.2.7.- Propiedades de Inversión**

Bajo el rubro Propiedades de Inversión se incluyen los terrenos, edificios y otras construcciones que se mantienen para ser explotados en régimen de arrendamiento operativo o para obtener una plusvalía en su venta como consecuencia de los incrementos que se produzcan en el futuro en sus respectivos precios de mercado.

Respecto al reconocimiento inicial de los bienes adquiridos, se utiliza el costo de adquisición, entendiéndose por tal el precio de compra y cualquier desembolso directamente atribuible que permita dejar al activo en condiciones de uso.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, la Compañía valoriza todas sus propiedades de inversión por el método de Valor Razonable.

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación de una inversión inmobiliaria se calcula como la diferencia entre el precio de venta y su valor libro y se reconoce en la cuenta de resultados.

## **2.2.8.- Deterioro del Valor de los Activos (Propiedades, Planta y Equipo e Intangibles)**

El alcance de esta política establece que no aplicará para los siguientes activos:

- ❖ Inventarios NIC N° 2
- ❖ Activos por Impuestos Diferidos NIC N° 12
- ❖ Activos por retribuciones a los empleados NIC N° 19
- ❖ Activos Financieros NIC N° 39
- ❖ Propiedades de Inversión medidas a valor razonable NIC N° 40
- ❖ Activos Biológicos NIC N° 41
- ❖ Activos no corrientes mantenidos para la Venta NIIF 5

El deterioro de los activos antes indicados, se encuentra especificado en su respectiva Norma, NIC 36.

El objetivo de esta política es garantizar que, principalmente las Propiedades, Plantas y Equipo y los Activos Intangibles, así como otros activos no exceptuados de acuerdo al párrafo inicial, se encuentren contabilizados por un valor no superior a su valor recuperable. El valor recuperable deberá ser entendido como el importe que se pueda recuperar del activo a través de su utilización o venta.

Si el valor libro de un activo supera su valor recuperable, la diferencia entre ambos es denominada deterioro, la cual se presenta como una rebaja al activo y se registra con cargo a los resultados del período, a menos que el activo involucrado se registre a su valor razonable, en cuyo caso esta pérdida se trata como un decremento o disminución de su valuación con cargo al superávit de revaluación hasta el límite de la Reserva de Revaluación de ese activo. La diferencia se registra directamente a resultado pérdida.

## **2.2.9.- Activos no Corrientes Mantenidos para la Venta**

La Sociedad clasifica a un activo no corriente como mantenido para la venta, si su importe en libros se recuperará fundamentalmente a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado.

La valorización de los activos no corrientes mantenidos para la venta, se realiza en base a la siguiente metodología:

- ❖ Los activos mantenidos para la venta se valorizan al menor valor entre sus valores libros y sus valores razonables menos los costos de venta del activo correspondiente.
- ❖ Si se espera que la venta se produzca en un plazo superior a un año, los costos estimados de venta se descuentan a su valor actual. Cualquier incremento del valor actual del costo de venta derivado del paso del tiempo se registra como gasto financiero en la cuenta de resultados.
- ❖ Inmediatamente antes de la clasificación inicial del activo (o grupo de activos) como mantenido para la venta, el valor libro del activo se determina de acuerdo con la (s) NIIF que sean aplicables.

El tratamiento del deterioro de los activos no corrientes mantenidos para la venta, se realiza considerando las siguientes situaciones:

- ❖ Se reconoce una pérdida por deterioro por cualquier reducción inicial o posterior del valor de un activo.
- ❖ Se reconoce una ganancia por cualquier incremento posterior derivado de la revalorización del activo, hasta el límite de las pérdidas por deterioro anteriormente reconocidas.
- ❖ La pérdida (o ganancia posterior) por deterioro reconocida en un grupo de activos, reduce (o incrementa) el valor libro de los activos no corrientes del grupo en el orden de distribución establecido en las NIIF.

Se debe cambiar la clasificación de un activo (o grupo de activos) que deje de cumplir los requisitos para ser clasificado como mantenido para la venta y se valoriza al menor valor entre:

- ❖ El valor libro que tenía antes de su clasificación como mantenido para la venta, ajustado por las depreciaciones, amortizaciones o revalorizaciones que pudieran haberse reconocido si no se hubiera clasificado como mantenido para la venta.
- ❖ Su valor recuperable en la fecha en la que se toma la decisión de no venderlo.

### 2.2.10.- Pasivos Financieros

Pasivo Financiero es cualquier pasivo que sea una obligación contractual para entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad. Todos los pasivos financieros inicialmente se reconocen a valor razonable. El valor razonable de un instrumento financiero en su fecha de transacción es su precio más los costos directamente atribuibles a su obtención.

Después del reconocimiento inicial, la Sociedad valora todos sus pasivos financieros al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, esto significa que, los gastos financieros, incluidas las comisiones a ser pagadas al momento de liquidación o reembolso y los costos directos de emisión (impuesto al pagaré y otros) se contabilizarán aplicando el principio del devengado con efecto en resultados, a excepción de:

- (a) Los pasivos financieros que se contabilicen al valor razonable con cambios en resultados.
- (b) Los pasivos financieros que surjan por una cesión de activos financieros que no cumpla con los requisitos para la baja en cuentas o cuando se contabilice utilizando el enfoque de la implicación continuada.
- (c) Los contratos de garantía financiera.
- (d) Compromisos de concesión de un préstamo a una tasa de interés inferior a la tasa de mercado.

El costo amortizado se usa para la medición posterior de los préstamos, y corresponde al monto en el que se valora inicialmente el pasivo financiero, menos los reembolsos del principal, más o menos, según proceda, la imputación o amortización gradual acumulada, utilizando el método de la tasa de interés efectiva, de cualquier diferencia existente entre el importe inicial y el valor de reembolso en el vencimiento, menos cualquier disminución por deterioro del valor o incobrabilidad.

El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o pasivo financiero y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante.

Para calcular la tasa de interés efectiva, la Sociedad estimará los flujos de efectivo teniendo en cuenta todas las condiciones contractuales del instrumento financiero (por ejemplo, pagos anticipados, rescates y opciones similares), pero no tendrá en cuenta las pérdidas crediticias futuras. El cálculo incluirá todas las comisiones y puntos básicos de interés, pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, así como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento.

### **2.2.11.- Provisiones, Activos y Pasivos Contingentes**

La provisión se define como un pasivo de montos o vencimientos inciertos.

La Sociedad reconoce una provisión cuando un pasivo cumple con las siguientes condiciones copulativas:

- a) La entidad tiene una obligación de pago presente (legal o implícita), como resultado de un hecho pasado.
- b) Es probable que la Sociedad tenga que desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación.
- c) Se hace una estimación fiable del monto de la obligación.

Los activos y pasivos contingentes no serán objeto de reconocimiento en los estados financieros. No obstante, cuando la realización del ingreso o gasto, asociado a ese activo o pasivo contingente, sea prácticamente cierta, será apropiado proceder a reconocerlos en los estados financieros.

Los activos y pasivos contingentes se revelan en nota a los estados financieros, conforme a los requerimientos normativos.

### **2.2.12.- Beneficio a los Empleados**

La Sociedad reconoce un pasivo, cuando el empleado ha prestado los servicios por los cuales se genera el derecho a cobrar un pago o retribución en el futuro y reconoce un gasto cuando la Sociedad haya consumido el beneficio económico procedente del servicio prestado.

Como beneficios a los empleados, se entiende todo tipo de retribuciones que la Sociedad proporciona a los trabajadores a cambio de sus servicios. Estas retribuciones incluyen las prestaciones salariales tales como sueldos, participación en las ganancias, aguinaldos e incentivos, entre otros, definidas en los respectivos contratos de trabajo y en las políticas internas de la Compañía establecida en los correspondientes manuales de procedimientos.

### **2.2.13.- Patrimonio**

Los instrumentos de patrimonio se clasifican conforme al contenido de los acuerdos contractuales pactados y teniendo en cuenta el fondo económico.

Los instrumentos de capital y otros de patrimonio emitidos por Progreso S.A. se registran por el monto recibido en el patrimonio neto, deducidos los costos directos de la emisión.

Además se establecen los requisitos para el registro de una provisión, los cuales son cumplidos cabalmente por los Dividendos Mínimos. Dichos dividendos surgen en razón de la obligación establecida en el Artículo 79 de la Ley N° 18.046 sobre Sociedades Anónimas, relativa a distribuir anualmente como dividendo en dinero, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada año, salvo acuerdo diferente en la Junta respectiva. De acuerdo a lo anterior, la Sociedad registra estos dividendos como una provisión con cargo a las Ganancias Acumuladas del Patrimonio a la fecha de cierre de cada uno de los estados financieros de la Sociedad.

Si existiesen dividendos provisorios declarados después de la fecha del balance y antes de la emisión autorizada de éste, estos dividendos serán revelados en notas y no serán registrados contablemente.

### **2.2.14.- Ingresos por Actividad Ordinaria**

Los ingresos ordinarios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad, es decir, que el importe de los ingresos ordinarios pueda valorarse con confiabilidad, que sea probable que la Sociedad reciba

los beneficios económicos derivados de la transacción, que el grado de realización de la transacción, en la fecha del balance, pueda ser valorizado con confiabilidad y que los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser valorizados con confiabilidad.

Las prestaciones de servicios, que en la Sociedad se traducen fundamentalmente en comisiones que son parte integrante de instrumentos financieros como contratos de leasing, créditos de consumo y otros, se reconocen aplicando el modelo de la tasa efectiva, la cual corresponde a aquella que iguala exactamente el valor de un activo financiero a la totalidad de sus flujos de efectivo estimados por todos los conceptos a lo largo de su vida remanente.

Para el cálculo de la tasa de interés efectiva, se estiman los flujos de efectivo teniendo en cuenta todas las condiciones contractuales del instrumento financiero (por ejemplo, pagos anticipados, rescates y opciones similares), pero no tiene en cuenta las pérdidas crediticias futuras. El cálculo incluye todas las comisiones y puntos básicos de interés, pagados o recibidos entre las partes del contrato, que son parte integral de la tasa de interés efectiva, así como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento.

Los ingresos ordinarios provenientes de intereses, deben reconocerse y registrarse en los estados financieros utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

En una relación de intermediación, cuando se actúe como intermediador financiero, existirán flujos brutos recibidos por cuenta del prestador del servicio principal. Dichos flujos no suponen aumentos en el patrimonio neto de la Sociedad por lo que no se consideran ingresos, únicamente se registran como ingresos los importes de las comisiones cobradas. A modo de ejemplo se puede mencionar los siguientes: impuestos que gravan la operación, comisiones de otros intermediarios, seguros incorporados a las operaciones.

Los ingresos ordinarios provenientes de venta de bienes, deben reconocerse y registrarse en los estados financieros cuando cumplan cada una de las siguientes condiciones:

- a) La entidad ha transferido al comprador los riesgos y ventajas más significativas asociadas a la propiedad del activo.
- b) La entidad no retuvo ninguna injerencia en la gestión o administración corriente del activo, ni en el grado que usualmente está asociado con la propiedad, ni retiene control del activo.
- c) El importe de los ingresos por actividades ordinarias puede ser medido con fiabilidad.
- d) Es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados a la venta.
- e) Los costos incurridos, o por incurrir, pueden ser medidos con fiabilidad.

La Sociedad reconoce además, ingresos ordinarios por reajustes (percibidos y devengados) producto de que sus contratos se encuentran indexados a la UF (en más de un 90% aproximadamente) y Dólares de Estados Unidos de Norteamérica. El tratamiento específico de los ingresos o pérdidas, derivadas de contratos indexados a moneda extranjera o índices de reajustabilidad, deben ajustarse a lo establecido en NIC 21.

## **2.2.15.- Reconocimiento de Gastos**

Los gastos se reconocen en resultados cuando se produzca una disminución en los beneficios económicos futuros relacionados con una reducción de un activo, o un incremento de un pasivo, que se puede medir de manera fiable. Esto implica que el registro de un gasto se efectuará de manera simultánea al registro del incremento del pasivo o la reducción del activo.

Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genere beneficios económicos futuros o cuando no cumpla los requisitos necesarios para su registro como activo.

Por el contrario, si se espera que los desembolsos generen beneficios económicos futuros, se utilizará un procedimiento genérico y racional de distribución de los gastos, aplicándose las depreciaciones correspondientes, de forma tal que permita una correlación entre ingresos y gastos.

## 2.2.16.- Impuestos Corrientes e Impuestos Diferidos

El gasto por impuesto a la renta del año se calcula mediante la suma del impuesto a la renta que resulta de la aplicación de la tasa impositiva vigente sobre la base imponible del período, más la variación de los activos y pasivos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos incluyen las diferencias temporarias que se identifiquen como aquellos importes que se estima que la Sociedad pagará o recuperará por la diferencia entre el valor financiero de activos y pasivos y su valor tributario, así como las pérdidas tributarias vigentes y otros créditos tributarios.

Con respecto a las pérdidas tributarias de arrastre, establece que se reconoce un activo por impuestos diferidos, siempre que se puedan compensar, con ganancias fiscales de períodos posteriores. Esto se reconoce en la medida que sea probable la generación de utilidades tributarias futuras.

## 2.2.17.- Moneda Funcional

La moneda funcional para Progreso S.A. es el peso chileno.

El análisis efectuado concluye que el Peso Chileno es la moneda del entorno económico principal en que opera la Sociedad. Dicha conclusión se basa en lo siguiente:

- a) El Peso Chileno es la moneda del país (Chile) cuyas fuerzas competitivas y regulaciones determinan fundamentalmente los precios de los servicios financieros que la Sociedad presta.
- b) El Peso Chileno es la moneda que influye fundamentalmente en los costos por remuneraciones y de otros costos necesarios para proporcionar los servicios que la Sociedad brinda a sus clientes.

Debido a lo anterior, podemos concluir que el peso chileno refleja las transacciones, hechos y condiciones que subyacen y son relevantes para Progreso S.A.

Los criterios para determinar la moneda funcional de la entidad se centran básicamente en los siguientes aspectos:

- a) Precios de venta de los bienes y servicios.
- b) Costos de mano de obra, materiales y otros costos.
- c) Actividades de financiamiento.
- d) Importes cobrados por las actividades de explotación.

En el caso de la Sociedad podemos destacar lo siguiente:

- a) Precios de venta de los bienes y servicios  
Los ingresos por intereses y comisiones están denominados principalmente en moneda nacional (peso chileno) y sus costos asociados también están expresados en dicha moneda.
- b) Costos de mano de obra, materiales y otros costos  
Las remuneraciones y honorarios del personal, tanto ejecutivo como de apoyo, están establecidos en pesos chilenos.
- c) Actividades de financiamiento.  
Los efectos de comercio que emite Progreso S.A. están pactados en pesos chilenos (moneda nacional).  
El endeudamiento bancario de la Sociedad está pactado principalmente, en pesos chilenos reajustables en unidades de fomento, en forma menos relevante parte del endeudamiento está pactado en pesos chilenos no reajustables y por último existe un financiamiento menor, pactado en pesos chilenos reajustables en moneda dólar de Estados Unidos de Norteamérica.

d) Importes cobrados por las actividades ordinarias.

Los ingresos están vinculados a las cuentas por cobrar que la Sociedad posee. En este sentido Progreso S.A. posee los siguientes ítems relevantes:

- ❖ Contratos de leasing que están vinculados principalmente a pesos chilenos reajustables y en menor medida a pesos chilenos no reajustables.
- ❖ Deudores por factoring en moneda nacional no reajutable.
- ❖ Deudores por créditos de consumo en moneda nacional no reajutable.
- ❖ Valores negociables (principalmente fondos mutuos) en moneda nacional.

Por todo lo anterior, los activos, pasivos, ingresos y costos, de Progreso S. A., están expresados en pesos chilenos.

### **2.2.18.- Corrección Monetaria en Economías Hiperinflacionarias**

Debido a que Chile no clasifica como una economía hiperinflacionaria según los criterios establecidos en la NIC 29, los estados financieros de Progreso S.A. no serán ajustados por la variación experimentada por el Índice de Precios al Consumidor (IPC).

### **2.2.19.- Efectos de las Variaciones de Tipos de Cambio en la Moneda Extranjera y Unidades de Reajustabilidad.**

La Administración de Progreso S.A., ha definido como “moneda funcional” el peso chileno.

Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del peso chileno y aquellas operaciones efectuadas en unidades reajustables, tales como la unidad de fomento, se consideran denominadas en “moneda extranjera” y/o “unidades reajustables”, respectivamente y se registran según los tipos de cambio y/o los valores de cierre vigentes en las fechas de las respectivas operaciones.

Para la preparación de los estados financieros de la Sociedad, los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras y/o en unidades reajustables, fueron convertidos según los tipos de cambio y/o los valores de cierre vigentes a la fecha de los respectivos estados financieros. Las utilidades o pérdidas generadas se han imputado directamente contra la cuenta de pérdidas y ganancias.

### **2.2.20.- Segmentos Operativos**

La Sociedad entrega información financiera por segmentos con el propósito de identificar y revelar en notas a los estados financieros, los resultados obtenidos por sus distintas áreas de negocios de conformidad con lo establecido en la normativa vigente.

Progreso S.A. presenta un segmento operativo que puede ser revelado individualmente en función de los parámetros cuantitativos que establece la norma, como es el caso de las Operaciones de Leasing Financiero.

Los otros dos segmentos que actualmente considera el Sistema de Información de Gestión Interno (Operaciones de Factoring y Créditos con Prenda) podrían, de acuerdo a los porcentajes de participación en los ingresos o en los activos y pasivos o en los resultados finales de la Sociedad, ser refundidos en uno. Sin embargo, mantener separada la información de cada uno de estos segmentos, contribuye a una mejor interpretación de la naturaleza y los efectos financieros de las actividades comerciales de la Sociedad y por lo tanto, se informan tres segmentos operativos.

### **2.2.21.- Flujo de Efectivo**

Progreso S.A. presenta su Estado de Flujo de Efectivo, de acuerdo al método directo, aludiendo la recomendación de la propia norma, en el sentido de que presenta mejor información útil para las proyecciones de flujos futuros.

La Sociedad considera dentro de sus actividades de operación los flujos de entrada y salida de efectivo provenientes de sus cuatro productos (leasing, factoring, consumo y créditos con prenda) incluyendo los intereses pagados y que como flujo de financiamiento considera todos los flujos de entrada y salida relacionados con sus fuentes de financiamiento (bancos, el público y sus accionistas). Finalmente, como actividades de inversión, sólo se clasificarán allí las inversiones en propiedades, plantas y equipos u otros activos menores.

### **2.2.22.- Compensaciones de saldos**

La Administración dará cumplimiento a la norma no compensando activos con pasivos ni ingresos con gastos, salvo que esto obedezca a un requerimiento establecido por alguna norma en particular, debidamente acreditada y autorizada por el Directorio de la Sociedad.

### **2.2.23.- Clasificación de Activos y Pasivos entre Corrientes y No Corrientes**

Los activos que se clasifican como corrientes, son aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses o se pretenda vender o realizar en el transcurso del ciclo normal de la operación de las distintas actividades o negocios que desarrolla Progreso S.A.

Por otra parte, los pasivos que se clasifican como corrientes, son aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses o se pretenda liquidar en el transcurso del ciclo normal de la operación que desarrolla la sociedad.

Se clasifican como activos o pasivos no corrientes, todos aquellos activos o pasivos que no califican bajo la denominación de corrientes. Por otra parte, se presentan primero los activos y pasivos corrientes y luego los no corrientes, tal como indica el modelo establecido por la Superintendencia de Valores y Seguros.

### **2.2.24.- Instrumentos Financieros Derivados y Contabilización de Coberturas**

Con relación a los Instrumentos Financieros de Cobertura, el Directorio de la Sociedad acordó no operar con este tipo de instrumentos.



## 2.2.25.- Importe en libros de cada una de las diferentes categorías de los Instrumentos Financieros

Los instrumentos financieros que Progreso S.A. mantiene al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014 son los siguientes:

<b>Instrumentos Financieros</b>	<b>31-03-2015</b> <b>M \$</b>	<b>31-12-2014</b> <b>M \$</b>
<b>Activos Corrientes y no corrientes</b>		
<b>Efectivo y Equivalente al efectivo</b>	<b>7.491.932</b>	<b>7.460.893</b>
Efectivo	127	7.408
SalDOS Bancarios	1.296.229	1.396.550
Fondos Mutuos	5.840.517	5.881.060
Deposito a Plazo (90 días)	355.059	175.875
<b>Préstamos y Cuentas por Cobrar</b>	<b>48.573.843</b>	<b>50.458.881</b>
<b>Cuentas por cobrar ( Neto)</b>	<b>48.573.843</b>	<b>50.458.881</b>
Deudores Comerciales	48.160.280	49.885.770
Otras cuentas por Cobrar	413.563	573.111
<b>Otros Activos Financieros</b>	-	-
Depósitos a Plazo en Garantía Corfo	-	-

Total Pasivos Financieros

<b>Pasivo Financiero medidos al Costo Amortizado</b>	<b>44.750.958</b>	<b>46.739.278</b>
Préstamos Bancarios	39.380.106	42.247.566
Obligaciones con Corfo	-	-
Efectos de Comercio	3.957.596	2.973.555
Acreedores y Otras Cuentas por Pagar	1.413.256	1.518.157

### 3.- Nuevos pronunciamientos contables

**a) Las siguientes normas, interpretaciones y enmiendas son obligatorias por primera vez para los períodos financieros iniciados el 1 de enero de 2014:**

Normas e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
<i>CINIIF 21 “Gravámenes”</i> - Indica el tratamiento contable para un pasivo para pagar un gravamen si ese pasivo está dentro del alcance de NIC 37. Propone que el pasivo sea reconocido cuando se produzca el hecho generador de la obligación y el pago no pueda ser evitado. El hecho generador de la obligación será el establecido en la correspondiente legislación y puede ocurrir a una fecha determinada o progresivamente en el tiempo. Su adopción anticipada es permitida.	01/01/2014
Enmiendas y mejoras	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
<i>NIC 32 “Instrumentos Financieros: Presentación”</i> - Aclara los requisitos para la compensación de activos y pasivos financieros en el Estado de Situación Financiera. Su adopción anticipada está permitida.	01/01/2014
<i>NIC 27 “Estados Financieros Separados” y NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIIF 12 “Información a revelar sobre participaciones en otras entidades”</i> - Las modificaciones incluyen la definición de una entidad de inversión e introducen una excepción para consolidar ciertas subsidiarias pertenecientes a entidades de inversión. La modificación también introduce nuevos requerimientos de información a revelar relativos a entidades de inversión en la NIIF 12 y en la NIC 27.	01/01/2014
<i>NIC 36 “Deterioro del Valor de los Activos”</i> - Modifica la información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros alineándolos con los requerimientos de NIIF 13. Su adopción anticipada está permitida.	01/01/2014
<i>NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”</i> - Establece determinadas condiciones que debe cumplir la novación de derivados, para permitir continuar con la contabilidad de cobertura; esto con el fin de evitar que novaciones que son consecuencia de leyes y regulaciones afecten los estados financieros.. Su adopción anticipada está permitida.	01/01/2014

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros de la Sociedad.

**b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, no vigentes para los períodos financieros iniciados el 1 de enero de 2014, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.**

Normas e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
<p><i>NIIF 9 “Instrumentos Financieros”</i>- Publicada en julio 2014. El IASB ha publicado la versión completa de la NIIF 9, que sustituye la guía de aplicación de la NIC 39. Esta versión final incluye requisitos relativos a la clasificación y medición de activos y pasivos financieros y un modelo de pérdidas crediticias esperadas que reemplaza el actual modelo de deterioro de pérdida incurrida. La parte relativa a contabilidad de cobertura que forma parte de esta versión final de NIIF 9 había sido ya publicada en noviembre 2013. Su adopción anticipada es permitida.</p>	01/01/2018
<p><i>NIIF 14 “Cuentas regulatorias diferidas”</i> – Publicada en enero 2014. Norma provisional sobre la contabilización de determinados saldos que surgen de las actividades de tarifa regulada (“cuentas regulatorias diferidas”). Esta norma es aplicable solamente a las entidades que aplican la NIIF 1 como adoptantes por primera vez de las NIIF.</p>	01/01/2016
<p><i>NIIF 15 “Ingresos procedentes de contratos con clientes”</i> – Publicada en mayo 2014. Establece los principios que una entidad debe aplicar para la presentación de información útil a los usuarios de los estados financieros en relación a la naturaleza, monto, oportunidad e incertidumbre de los ingresos y los flujos de efectivo procedentes de los contratos con los clientes. Para ello el principio básico es que una entidad reconocerá los ingresos que representen la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes en un monto que refleje la contraprestación a la cual la entidad espera tener derecho a cambio de esos bienes o servicios. Su aplicación reemplaza a la NIC 11 Contratos de Construcción; NIC 18 Ingresos ordinarios; CINIIF 13 Programas de fidelización de clientes; CINIIF 15 Acuerdos para la construcción de bienes inmuebles; CINIIF 18 Transferencias de activos procedentes de clientes; y SIC-31 Ingresos-Permutas de Servicios de Publicidad. Se permite su aplicación anticipada.</p>	01/01/2017
Enmiendas y mejoras	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
<p>Enmienda a <i>NIC 19 “Beneficios a los empleados”</i>, en relación a planes de beneficio definidos – Publicada en noviembre 2013. Esta modificación se aplica a las contribuciones de los empleados o terceras partes en los planes de beneficios definidos. El objetivo de las modificaciones es simplificar la contabilidad de las contribuciones que son independientes del número de años de servicio de los empleados, por ejemplo, contribuciones de los empleados que se calculan de acuerdo con un porcentaje fijo del salario.</p>	01/07/2014
<p>Enmienda a <i>NIIF 11 “Acuerdos conjuntos”</i>, sobre adquisición de una participación en una operación conjunta – Publicada en mayo 2014. Esta enmienda incorpora a la norma una guía en relación a cómo contabilizar la adquisición de una participación en una operación conjunta que constituye un negocio, especificando así el tratamiento apropiado a dar a tales adquisiciones.</p>	01/01/2016

Enmienda a NIC 16 “Propiedad, planta y equipo” y NIC 38 “Activos intangibles”, sobre depreciación y amortización – Publicada en mayo 2014. Clarifica que el uso de métodos de amortización de activos basados en los ingresos no es apropiado, dado que los ingresos generados por la actividad que incluye el uso de los activos generalmente refleja otros factores distintos al consumo de los beneficios económicos que tiene incorporados el activo. Asimismo se clarifica que los ingresos son en general una base inapropiada para medir el consumo de los beneficios económicos que están incorporados en activo intangible.

01/01/2016

Enmienda a NIC 16 “Propiedad, planta y equipo” y NIC 41 “Agricultura”, sobre plantas portadoras – Publicada en junio 2014. Esta enmienda modifica la información financiera en relación a las “plantas portadoras”, como vides, árboles de caucho y palma de aceite. La enmienda define el concepto de “planta portadora” y establece que las mismas deben contabilizarse como propiedad, planta y equipo, ya que se entiende que su funcionamiento es similar al de fabricación. En consecuencia, se incluyen dentro del alcance de la NIC 16, en lugar de la NIC 41. Los productos que crecen en las plantas portadoras se mantendrá dentro del alcance de la NIC 41. Su aplicación anticipada es permitida.

01/01/2016

Enmienda a NIC 27 “Estados financieros separados”, sobre el método de participación - Publicada en agosto 2014. Esta modificación permite a las entidades utilizar el método de la participación en el reconocimiento de las inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas en sus estados financieros separados. Su aplicación anticipada es permitida.

01/01/2016

Enmienda a NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIC 28 “Inversiones en asociadas y negocios conjuntos”. Publicada en septiembre 2014. Esta modificación aborda una inconsistencia entre los requerimientos de la NIIF 10 y los de la NIC 28 en el tratamiento de la venta o la aportación de bienes entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. La principal consecuencia de las enmiendas es que se reconoce una ganancia o pérdida completa cuando la transacción involucra un negocio (se encuentre en una filial o no) y una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso si estos activos están en una subsidiaria.

01/01/2016

Enmienda a NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIC 28 “Inversiones en asociadas y negocios conjuntos”. Publicada en marzo 2014. La enmienda clarifica sobre la aplicación de la excepción de consolidación para entidades de inversión y sus subsidiarias. La enmienda a NIIF 10 clarifica sobre la excepción de consolidación que está disponible para entidades en estructuras de grupo que incluyen entidades de inversión. La enmienda a NIC 28 permite, a una entidad que no es una entidad de inversión, pero tiene una participación en una asociada o negocio conjunto que es una entidad de inversión, una opción de política contable en la aplicación del método de la participación. La entidad puede optar por mantener la medición del valor razonable aplicado por la asociada o negocio conjunto que es una entidad de inversión, o en su lugar, realizar una consolidación a nivel de la entidad de inversión (asociada o negocio conjunto). La aplicación anticipada es permitida.

01/01/2016

Enmienda a NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”. Publicada en marzo 2014. La enmienda clarifica la guía de aplicación de la NIC 1 sobre materialidad y agregación, presentación de subtotales, estructura de los estados financieros y divulgación de las políticas contables. Las modificaciones forman parte de la Iniciativa sobre Divulgaciones del IASB. Se permite su adopción anticipada.

01/01/2016

Mejoras a las Normas Internacionales de Información Financiera (2012)  
Emitidas en marzo de 2013.

01/07/2014

NIIF 2 “Pagos basados en acciones” – Clarifica las definición de “Condiciones para la consolidación (o irrevocabilidad) de la concesión” y “Condiciones de mercado” y se definen separadamente las “Condiciones de rendimiento” y “Condiciones de servicio”. Esta enmienda deberá ser aplicada prospectivamente para las transacciones con pagos basados en acciones para las cuales la fecha de concesión sea el 1 de julio de 2014 o posterior. Su adopción anticipada está permitida.

NIIF 3, "Combinaciones de negocios" - Se modifica la norma para aclarar que la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumple con la definición de instrumento financiero se clasifica como pasivo financiero o como patrimonio, sobre la base de las definiciones de la NIC 32, y que toda contraprestación contingente no participativa (non equity), tanto financiera como no financiera, se mide por su valor razonable en cada fecha de presentación, con los cambios en el valor razonable reconocidos en resultados. Consecuentemente, también se hacen cambios a la NIIF 9, la NIC 37 y la NIC 39. La modificación es aplicable prospectivamente para las combinaciones de negocios cuya fecha de adquisición es el 1 de julio de 2014 o posterior. Su adopción anticipada está permitida siempre y cuando se apliquen también anticipadamente las enmiendas a la NIIF 9 y NIC 37 emitidas también como parte del plan de mejoras 2012.

NIIF 8 “Segmentos de operación” - La norma se modifica para incluir el requisito de revelación de los juicios hechos por la administración en la agregación de los segmentos operativos. La norma se modificó adicionalmente para requerir una conciliación de los activos del segmento con los activos de la entidad, cuando se reportan los activos por segmento. Su adopción anticipada está permitida.

NIIF 13 "Medición del valor razonable" - El IASB ha modificado la base de las conclusiones de la NIIF 13 para aclarar que no se elimina la capacidad de medir las cuentas por cobrar y por pagar a corto plazo a los importes nominales si el efecto de no actualizar no es significativo.

NIC 16, "Propiedad, planta y equipo", y NIC 38, "Activos intangibles" - Ambas normas se modifican para aclarar cómo se trata el valor bruto en libros y la depreciación acumulada cuando la entidad utiliza el modelo de revaluación. Su adopción anticipada está permitida.

NIC 24, "Información a revelar sobre partes relacionadas" - La norma se modifica para incluir, como entidad vinculada, una entidad que presta servicios de personal clave de dirección a la entidad que informa o a la matriz de la entidad que informa (“la entidad gestora”). Su adopción anticipada está permitida.

Mejoras a las Normas Internacionales de Información Financiera (2013)  
Emitidas en marzo de 2013.

01/07/2014

NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” - Clarifica que cuando una nueva versión de una norma aún no es de aplicación obligatoria, pero está disponible para la adopción anticipada, un adoptante de IFRS por primera vez, puede optar por aplicar la versión antigua o la versión nueva de la norma, siempre y cuando aplique la misma norma en todos los periodos presentados.

NIIF 3 “Combinaciones de negocios” - Se modifica la norma para aclarar que la NIIF 3 no es aplicable a la contabilización de la formación de un acuerdo conjunto bajo NIIF11. La enmienda también aclara que sólo se aplica la exención del alcance en los estados financieros del propio acuerdo conjunto.

NIIF 13 “Medición del valor razonable” - Se aclara que la excepción de cartera en la NIIF 13, que permite a una entidad medir el valor razonable de un grupo de activos y pasivos financieros por su importe neto, aplica a todos los contratos (incluyendo contratos no financieros) dentro del alcance de NIC 39 o NIIF 9. Una entidad debe aplicar las enmiendas de manera prospectiva desde el comienzo del primer período anual en que se aplique la NIIF 13.

NIC 40 “Propiedades de Inversión” - Se modifica la norma para aclarar que la NIC 40 y la NIIF 3 no son mutuamente excluyentes. Al prepararse la información financiera, tiene que considerarse la guía de aplicación de NIIF 3 para determinar si la adquisición de una propiedad de inversión es o no una combinación de negocios. Es posible aplicar esta enmienda a adquisiciones individuales de propiedad de inversión antes de la fecha obligatoria, si y sólo si la información necesaria para aplicar la enmienda está disponible.

Mejoras a las Normas Internacionales de Información Financiera (2014)  
Emitidas en septiembre de 2014.

01/01/2016

NIIF 5, “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas”. La enmienda aclara que, cuando un activo (o grupo para disposición) se reclasifica de “mantenidos para la venta” a “mantenidos para su distribución”, o viceversa, esto no constituye una modificación de un plan de venta o distribución, y no tiene que ser contabilizado como tal. Esto significa que el activo (o grupo para disposición) no necesita ser reinstalado en los estados financieros como si nunca hubiera sido clasificado como “mantenidos para la venta” o “mantenidos para distribuir”, simplemente porque las condiciones de disposición han cambiado. La enmienda también rectifica una omisión en la norma explicando que la guía sobre los cambios en un plan de venta se debe aplicar a un activo (o grupo para disposición) que deja de estar mantenido para la distribución, pero que no se reclasifica como “mantenido para la venta”

NIIF 7 “Instrumentos financieros: Información a revelar”. Hay dos modificaciones de la NIIF 7. (1) Contratos de servicio: Si una entidad transfiere un activo financiero a un tercero en condiciones que permiten que el cedente de baja el activo, la NIIF 7 requiere la revelación de cualquier tipo de implicación continuada que la entidad aún pueda tener en los activos transferidos. NIIF 7 proporciona orientación sobre lo que se entiende por implicación continuada en este contexto. La enmienda es prospectiva con la opción de aplicarla de forma retroactiva. Esto afecta también a NIIF 1 para dar la misma opción a quienes aplican NIIF por primera vez. (2) Estados financieros interinos: La enmienda aclara que la divulgación adicional requerida por las modificaciones de la

NIIF 7, "Compensación de activos financieros y pasivos financieros" no se requiere específicamente para todos los períodos intermedios, a menos que sea requerido por la NIC 34. La modificación es retroactiva

*NIC 19, "Beneficios a los empleados"* - La enmienda aclara que, para determinar la tasa de descuento para las obligaciones por beneficios post-empleo, lo importante es la moneda en que están denominados los pasivos, y no el país donde se generan. La evaluación de si existe un mercado amplio de bonos corporativos de alta calidad se basa en los bonos corporativos en esa moneda, no en bonos corporativos en un país en particular. Del mismo modo, donde no existe un mercado amplio de bonos corporativos de alta calidad en esa moneda, se deben utilizar los bonos del gobierno en la moneda correspondiente. La modificación es retroactiva pero limitada al comienzo del primer periodo presentado.

*NIC 34, "Información financiera intermedia"* - La enmienda aclara qué se entiende por la referencia en la norma a "información divulgada en otra parte de la información financiera intermedia". La nueva enmienda modifica la NIC 34 para requerir una referencia cruzada de los estados financieros intermedios a la ubicación de esa información. La modificación es retroactiva.

La Administración de la Sociedad estima que la adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

## 4.- Gestión de riesgo de la Sociedad

La Compañía tiene identificados sus principales factores de riesgos y ha definido diferentes políticas para enfrentarlos de acuerdo a su naturaleza, a su probabilidad de ocurrencia y al impacto que provocaría la misma.

### Riesgo Crédito

#### ❖ Riesgo nivel de actividad económica en Chile

Para enfrentar este riesgo que podría deteriorar la calidad crediticia de los clientes y deudores de Progreso S.A. y/o reducir el nivel de operaciones, la Sociedad ha resuelto mantener un monitoreo permanente de la actividad económica a nivel sectorial y regional, de la misma manera y en forma particular nuestras áreas comerciales, de riesgo y de cobranza han intensificado el nivel de contacto con nuestros clientes para profundizar en el conocimiento de sus actividades comerciales, principalmente, en aquellas que generan los flujos de ingresos más importantes. De esta manera, frente a un eventual debilitamiento de algún sector o región, podremos generar estrategias conjuntas con dichos clientes para reducir los efectos de una menor actividad.

#### ❖ Riesgo de cartera

El riesgo de cartera, definido como la posibilidad de que los clientes no cancelen sus cuotas u obligaciones, se encuentra mitigado gracias a la implementación de políticas de riesgo que buscan conocer el ciclo del negocio, los flujos de caja, el comportamiento crediticio, nivel patrimonial y tendencia de los niveles de venta de nuestros clientes. Esta y otras variables forman parte de un sistema de evaluación acucioso, extenso y conservador, que se realiza en forma eficiente para un adecuado seguimiento de la cartera, así como la debida aplicación de las políticas de crédito definidas por la Compañía.

Respecto de ello, es importante destacar que no existe vínculo de dependencias entre las áreas comerciales y de Riesgo de Crédito, ya sea, en la propia estructura organizacional como en la definición de los procedimientos incorporados en el ciclo del crédito. En este sentido, el área comercial se constituye en el tomador del riesgo, estableciendo una evaluación preliminar acerca de la calidad del deudor, mientras que el Área de Riesgo se constituye en el organismo que, conforme a la aplicación de su juicio experto independiente y a las políticas definidas por la Compañía, evalúa el riesgo de crédito de la cartera de colocaciones.

Como complemento de lo anterior, se mantienen políticas de cobranzas efectivas orientadas a la detección temprana de dificultades financieras o situaciones de insolvencia, capaces de discriminar entre clientes viables de aquellos que no lo son, lo que permite tomar acciones rápidas en la recuperación de operaciones fallidas.

La cartera de colocaciones de leasing se encuentra concentrada principalmente en clientes clasificados en las mejores categorías de riesgo que la propia compañía ha definido para estimar el deterioro. Dichas categorías se obtienen de la aplicación del modelo de clasificación de riesgo explicado en el número 2.2.3. del presente documento, en cuyo caso, la concentración de clientes asignados a las categorías de riesgo A1, A2 y A3 representan un 74,1% de la cartera total, en tanto, las categorías intermedias representan un 24,0% y finalmente, las últimas dos categorías representan un 1,9%.

Respecto de las garantías constituidas en favor de Progreso S.A., cuyo propósito es mejorar la posición crediticia de un determinado cliente, podemos indicar que éstas consisten principalmente de prendas sin desplazamiento de la ley 20.190, sobre vehículos particulares, maquinarias, camiones y buses. También es posible exigir la participación de avales en determinados negocios, así como la constitución de hipotecas en una operación.

Estas mejoras crediticias son analizadas durante el proceso de evaluación de riesgo de una operación, según lo descrito en las políticas y procedimientos de Progreso S.A.

Adicionalmente, debemos indicar que a diferencia de los créditos bancarios, la figura del producto leasing implica que el dominio del bien que es entregado en arriendo pertenece a Progreso S.A., dominio que perdura durante toda la



vigencia del contrato y hasta el momento en que el cliente hace efectiva la opción de compra, ocasión en la cual, el bien es transferido jurídicamente a este último. Por lo tanto, el producto leasing cuenta con el respaldo del bien entregado en arriendo, y además, para casos particulares, cuenta con garantías exógenas cuya finalidad es mejorar la situación crediticia del cliente y caucionar de mejor forma la operación.

Por último, es importante destacar que Progreso S.A. cuenta con un modelo de clasificación de cartera, el cual permite agrupar a los clientes en distintas categorías de riesgo de acuerdo a criterios definidos y explicados en el número 2.2.3. correspondiente al deterioro del valor de los activos financieros, y sobre el cual se estima la distribución de riesgo de crédito asociado de la Nota 7.

### ❖ Riesgo de concentración de cartera

Este riesgo se entiende como la posibilidad de que alguna de las carteras de colocaciones se encuentre concentrada en un sólo tipo de bien, industria o cliente. Al 31 de marzo del 2015 la clasificación de la cartera de leasing según la actividad económica de los clientes, arroja que el 51,31% del saldo insoluto total, relacionado a 511 clientes, ha declarado que su actividad principal es el transporte, sin embargo, el riesgo se encuentra atomizado en las diferentes sub-actividades de este sector ya que el 33,95% de este saldo insoluto, se dedica al transporte de carga prestando servicio a los diferentes sectores económicos del país, principalmente servicios personales, explotación de minas, industria de productos químicos y ganadería, entre otras. El 12,95% del saldo insoluto mencionado, trabaja en el sector del transporte de pasajeros, del cual un 3,02% está en la industria del transporte privado de pasajeros y el 9,93% lo hace en el transporte público, el saldo de 4,41% corresponde a transporte de ferrocarriles y Aéreo y otras no clasificadas.

Respecto del 48,69% restante, podemos indicar que el área de Otras Obras y Construcciones registra un 10,15% de participación con 100 clientes vigentes, seguido del rubro Leasing de Consumo con un 6,58% de participación y 72 clientes vigentes, Construcción de Viviendas con un 5,16% y 59 clientes vigentes, Explotación de Minas y Canteras con un 4,08% de participación y 43 clientes vigentes y Servicios Comunales, Sociales y Personales con un 4,43% y 27 clientes vigentes. Finalmente, el 18,29% restante se encuentra atomizado en 14 rubros distintos con un total de 196 clientes vigentes.

### ❖ Exposición Total

En cuanto a la exposición total al 31 de marzo de 2015, a continuación se adjunta cuadro por tipo de producto y su respectivo porcentaje de participación sobre la cartera:

Tipo de Exposición	Monto M\$	%
Leasing	41.131.119	81,52%
Crédito con Prenda	1.677.755	3,33%
Factoring	7.529.201	14,91%
Consumo	119.246	0,24%
<b>Exposición Total</b>	<b>50.457.321</b>	<b>100,00%</b>

### Riesgo de competencia

El principal elemento que mitiga este riesgo, entendido como la posibilidad de que las otras empresas de leasing y factoring aborden nuestro nicho de mercado, es la fidelización de nuestros clientes obtenida por la entrega de una excelente calidad de servicio, un respaldo y trayectoria avalados por los más de 25 años de experiencia de los gestores en el rubro, un trabajo de acercamiento con los principales proveedores, un servicio post venta que mantiene informado veraz y oportunamente al cliente y un sistema de cobranza de alta efectividad pero no inflexible.

## Riesgo de financiamiento

El riesgo de financiamiento se define como la concentración tanto en las entidades acreedoras como en las fuentes de financiamiento a las que tiene acceso la Compañía. Con el objeto de mitigar su eventual impacto, Progreso S.A. ha realizado las siguientes acciones:

- La Sociedad mantiene líneas vigentes, de corto y mediano plazo, con la mayoría de las instituciones financieras de la plaza.
- Con fecha 7 de mayo de 2007, la Superintendencia de Valores y Seguros, registró bajo el N° 024, una primera línea de Efectos de Comercio, por un monto de M\$5.000.000, con una vigencia de 10 años a partir de esta fecha.
- Con fecha 18 de enero de 2011, la Superintendencia de Valores y Seguros, registró bajo el N° 651 una Línea de Bonos por la suma MUF 1.000 a 10 años plazo a contar de esa fecha.
- Con fecha 28 de abril de 2011 la Superintendencia de Valores y Seguros, registró bajo el N° 084, una segunda línea de Efectos de Comercio, por un monto de M\$5.000.000, con una vigencia de 10 años a partir de esta fecha.
- Con fecha 28 de febrero de 2012, la Junta Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad, acordó aumentar el capital social en M\$ 3.000.000 el que se pagará mediante la emisión de MM 144.931 de nuevas acciones de pago, las que deberán quedar suscritas y pagadas en el plazo máximo de 3 años a contar de la Junta.

Cabe señalar que estas medidas se encuentran enmarcadas en la política de financiamiento de la Compañía, que establece diversificar las fuentes y cumplir con el calce de moneda y plazo.

Respecto del perfil de vencimiento de las obligaciones, este se muestra en la Nota 16. Asimismo el perfil de vencimiento de flujos de activos se muestra en la Nota 7. Por último la Compañía detalla las Inversiones no líquidas en la Nota 6.

## Riesgo operacional

Este riesgo se entiende como el riesgo de pérdidas directas e indirectas derivadas de una amplia variedad de causas relacionadas con fallas en los procesos, las personas, los sistemas e infraestructura y factores externos, incluyendo esto, el riesgo legal.

Al respecto, podemos indicar que la Sociedad cuenta con un modelo de riesgo operacional que contempla aspectos de una complejidad adecuada a los procesos operativos desarrollados por Servicios Financieros Progreso, y que permite identificar los aspectos críticos de dichos procesos, destacando entre algunos de ellos, los que dicen relación a la mantención y resguardo de información, la mantención de servidores de red, la custodia de documentación valorada o la clasificación de activos, entre otros procesos, y cuyos riesgos se verían expresados en la continuidad del negocio, la eventual interrupción del servicio, el extravío de documentos o la inadecuada clasificación de activos. Algunos de estos riesgos, podrían afectar el balance en términos generales, como es el caso de los aspectos relacionados a sistemas de información y gestión ejemplificados anteriormente, y del mismo modo, otros riesgos relacionados al proceso de clasificación de clientes podrían afectar partidas específicas como son las cuentas de colocaciones y deterioro por riesgo crédito.

Progreso S.A. entiende que la naturaleza de la gestión del riesgo operacional es de carácter dinámico, por lo tanto, mantiene entre sus actividades permanentes, una frecuente actualización de los riesgos operativos resultantes del negocio de la Compañía, implementando acciones para gestionarlos de forma activa.

## Riesgo de mercado

Para Progreso S.A., el descalce entre los tipos de cambio (incluyendo índices de reajustabilidad) de las operaciones y los financiamientos obtenidos, es calificado como un riesgo. Las características del mercado financiero exigen un adecuado manejo y seguimiento de él a objeto de evitar impactos en la estructura del balance.

Al 31 de marzo de 2015, la Sociedad no presenta exposición significativa a movimientos adversos del tipo de cambio e índices de reajustabilidad, es así como la posición activa en dólares asciende a US\$ 216.965,88 y la posición pasiva asciende a US\$ 217.741,48. Por su parte la posición activa en Unidades de Fomento asciende a UF 1.600.242,39 y la

posición pasiva asciende a UF 1.474.633,03. El eventual descalce significativo de las posiciones activas y pasivas en moneda extranjera es monitoreado periódicamente.

El riesgo de descalce de vencimientos de las operaciones se produce cuando se cierran operaciones con plazos diferentes a los de financiamientos obtenidos. Al igual que ocurre con los tipos de cambio e índices de reajustabilidad, el calce de plazos es monitoreado periódicamente.

Finalmente, el riesgo de tasa de interés, se entiende como las alteraciones en los márgenes financieros y/o valor patrimonial generados por la variación de los tipos de interés. Si bien es cierto, las entidades financieras están permanentemente expuestas a este tipo de riesgo, normalmente es utilizado también como una herramienta de generación de valor. Para Progreso S.A. lo anterior supone un constante monitoreo de las tasas de captación o de fondeo a fin de determinar adecuadamente las tasas de colocación o financiamiento para los diferentes productos que la Sociedad posee. Además es importante señalar que tanto las colocaciones como las obligaciones financieras existentes, son pactadas a tasa fija.

Considerando los párrafos anteriores, la Sociedad no estima necesario sensibilizar el riesgo de mercado, dado que a su juicio, no enfrenta un alto grado de exposición a dicho riesgo.

## **5.- Revelaciones sobre las estimaciones y juicios realizados por la Administración al aplicar las políticas contables de la Sociedad.**

La Administración necesariamente efectúa juicios y estimaciones que podrían tener un efecto significativo sobre las cifras presentadas en los estados financieros. Si existieran cambios en los supuestos y estimaciones podrían tener un impacto relevante en los estados financieros.

A continuación se detallan las estimaciones y juicios críticos usados por la Administración:

### **a. La vida útil de las propiedades, planta y equipo e intangibles**

Las propiedades, plantas y equipos con vida útil definida, son depreciados y amortizados linealmente sobre la vida útil estimada. Las vidas útiles han sido estimadas y determinadas, considerando aspectos técnicos, naturaleza del bien, y estado de los bienes.

Las vidas útiles de los activos intangibles con vidas útiles definidas, en el caso de Progreso S.A., corresponden a software, los cuales se amortizan linealmente de acuerdo a la duración del contrato respectivo. Existen también otros intangibles, como son las licencias computacionales, las cuales se amortizan linealmente en los plazos informados como juicio experto del área competente de la Sociedad (Gerencia de Operaciones y Tecnología).

Por su parte, para las vidas útiles de activos intangibles con vidas útiles indefinidas, la Sociedad efectuó un análisis de las vidas útiles de ciertos intangibles concluyendo que no existe un límite previsible de tiempo a lo largo del cual el activo genere entradas de flujos neto de efectivo. Para estos activos intangibles se determinó que sus vidas útiles tienen el carácter de indefinidas.

### **b. Deterioro e incobrabilidad de activos financieros**

En algunos casos los datos observables que se requieren para la determinación del importe del deterioro de valor de un activo financiero, pueden ser muy limitados o haber perdido relevancia, dadas las circunstancias actuales. En tales casos la Sociedad utilizará el juicio experto para estimar cualquier pérdida por deterioro de valor. La utilización de estimaciones razonables es parte esencial en la elaboración de los estados financieros y no socava su fiabilidad.

### c. Las pérdidas por deterioro de determinados activos

A la fecha de cierre de cada período, o en aquella fecha en que se considere necesario, se analiza el valor de los activos (propiedades, planta y equipo; activos intangibles; propiedades de inversión medidos al costo histórico), para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del monto recuperable de dicho activo para determinar, en su caso, el importe del deterioro necesario.

Las pruebas de deterioro o test de deterioro se efectuarán cuando ciertos indicadores internos y externos (cambios en las tasas de interés de mercado o cambios con efecto adverso en el ambiente tecnológico, de mercado, económico o legal, etc.) sugieran un posible deterioro de activos.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en años anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el deterioro.

La Administración de la Sociedad, en base al resultado del test de deterioro, anteriormente explicado, estima que no existen indicios de deterioro del valor contable de los activos tangibles e intangibles cuando este no supera el valor recuperable de los mismos. Esto no incluye los activos financieros detallados en Nota 8.

### d. Provisiones, activos y pasivos contingentes

La Sociedad realiza estimaciones relacionadas con la probabilidad de ocurrencia y la cuantía de los activos y pasivos de monto incierto o contingentes, los cuales se revelan en estas notas, así como también estima la probabilidad que tiene la entidad de desprenderse de recursos y la cuantía de éstos, a fin de constituir la provisiones que según NIIF, afectan a los estados financieros.

## 6.- Efectivo y equivalente al efectivo

La composición del rubro al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014

Efectivo y Efectivo Equivalente	Moneda	Saldos al	
		31-03-2015 M\$	31-12-2014 M\$
Efectivo en caja	Pesos chilenos	127	7.408
Saldos en bancos	Pesos chilenos	1.651.288	1.572.425
Fondos Mutuos (*)	Pesos chilenos	5.840.517	5.881.060
<b>Total</b>		<b>7.491.932</b>	<b>7.460.893</b>

(\*) Nota: El plazo promedio de inversión de los fondos mutuos es de 1 día.

## 7.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

La composición de este rubro al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014 es la siguiente:

	Corrientes		No Corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
<b>a) Operaciones por Leasing</b>				
Deudores por Leasing	20.937.023	21.898.036	19.982.274	21.257.373
Documentos por Cobrar por Leasing	-	1.858	-	-
Otras cuentas por cobrar Leasing	210.214	205.473	1.608	1.608
Subtotal	21.147.237	22.105.367	19.983.882	21.258.981
(-) Deterioro por Operaciones de Leasing (*)	(744.686)	(763.118)	(741.270)	(734.184)
<b>Total</b>	<b>20.402.551</b>	<b>21.342.249</b>	<b>19.242.612</b>	<b>20.524.797</b>
<b>b) Operaciones de Factoring</b>				
Doctos. Por operaciones de factoring	7.529.201	7.272.960	-	-
(-) Deterioro por Operaciones de Factoring (*)	(205.103)	(271.706)	-	-
<b>Total</b>	<b>7.324.098</b>	<b>7.001.254</b>	-	-
<b>c) Operaciones de créditos de consumo</b>				
Operaciones de Créditos de Consumo (Neto de interés)	119.246	118.395	-	1.244
(-) Deterioro por Operaciones Créditos de Consumo (*)	(119.246)	(118.395)	-	(1.244)
<b>Total</b>	-	-	-	-
<b>d) Operaciones de créditos con prenda</b>				
Operaciones de Crédito con Prenda (Neto de interés)	770.080	759.118	907.675	935.602
(-) Deterioro por Operaciones de Créditos con Prenda (*)	(39.272)	(32.643)	(46.289)	(40.232)
<b>Total</b>	<b>730.808</b>	<b>726.475</b>	<b>861.386</b>	<b>895.370</b>
<b>e) Otras cuentas por cobrar</b>	413.563	333.482	-	-
<b>f) Operaciones Leasing y Factoring reclasificadas a Empresas Relacionadas (**)</b>	(210.949)	(195.324)	(190.226)	(169.422)
<b>Total Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar (Neto)</b>	<b>28.660.071</b>	<b>29.208.136</b>	<b>19.913.772</b>	<b>21.250.745</b>

(\*) El deterioro de valor estimado para los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, está determinado de acuerdo a los lineamientos establecidos en nota 2.2.3.

(\*\*) Los contratos de leasing y factoring celebrados con empresas relacionadas se detallan en la Nota 9 y se encuentran vigentes y al día.

**Moneda Extranjera:** Todas las transacciones asociadas a este rubro son realizadas en pesos chilenos, excepto los Deudores por leasing, cuyo detalle por monedas se presenta en el apartado a.1) de esta nota.

En cuanto a la clasificación entre corriente y no corriente por cada uno de los productos, la distribución por monto es la siguiente:

	<u>Corrientes</u>		<u>No Corrientes</u>	
	<u>31-03-2015</u>	<u>31-12-2014</u>	<u>31-03-2015</u>	<u>31-12-2014</u>
a) Operaciones por leasing	51,41%	50,98%	48,59%	49,02%
b) Operaciones por factoring	100,00%	100,00%	0,00%	0,00%
c) Operaciones de consumo	100,00%	98,96%	0,00%	1,04%
d) Operaciones de crédito prenda	45,90%	44,79%	54,10%	55,21%

En cuanto a la concentración del total de clientes pertenecientes a Progreso S.A., podemos indicar que un cliente puede estar clasificado como un deudor corriente, por la parte que no excede del año, y como un deudor no corriente, por la parte que la excede, estos se encuentran distribuidos por tipo de producto, de acuerdo al siguiente detalle:

<u>Tipo de Producto</u>	<u>Corriente</u>		<u>No Corriente</u>		<u>Total</u>	<u>Total</u>
	<u>31-03-2015</u>	<u>31-12-2014</u>	<u>31-03-2015</u>	<u>31-12-2014</u>	<u>31-03-2015</u>	<u>31-12-2014</u>
a) Operaciones por leasing	35,75%	36,59%	33,79%	35,19%	69,54%	71,78%
b) Operaciones por factoring	21,02%	19,20%	0,00%	0,00%	21,02%	19,20%
c) Operaciones de consumo	3,17%	3,16%	0,03%	0,03%	3,17%	3,19%
d) Operaciones de crédito prenda	2,88%	2,61%	3,39%	0,22%	6,27%	5,83%
					<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

a) Operaciones de leasing

La actividad principal de Progreso S.A. es el arriendo de bienes muebles e inmuebles, tipificado por la NIC 17 como arrendamiento financiero, donde la Sociedad actúa como arrendador:

a.1) A continuación se presenta una conciliación, por monedas, entre la inversión bruta total y el valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento (cuotas) 31 de marzo de 2015 y al 31 de diciembre de 2014:

<u>Concepto</u>	<u>Moneda</u>	<u>31-03-2015</u>			
		<u>M\$</u>			
		<u>0 - 1 Año</u>	<u>1 - 5 años</u>	<u>Más de 5 Años</u>	<u>Totales</u>
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Bruto	Pesos	1.660.715	1.904.226	-	3.564.941
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Bruto	U.F.	23.353.059	20.334.591	-	43.687.650
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Bruto	Dólar	-	-	-	-
		<b>25.013.774</b>	<b>22.238.817</b>	-	<b>47.252.591</b>
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Interés diferidos	Pesos	(364.436)	(241.478)	-	(605.914)
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Interés diferidos	U.F.	(3.712.315)	(2.015.065)	-	(5.727.380)
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Interés diferidos	Dólar	-	-	-	-
		<b>(4.076.751)</b>	<b>(2.256.543)</b>	-	<b>(6.333.294)</b>
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Valor Presente		<b>20.937.023</b>	<b>19.982.274</b>	-	<b>40.919.297</b>

Concepto	Moneda	31-12-2014			
		M\$			
		0 - 1 Año	1 - 5 años	Más de 5 Años	Totales
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Bruto	Pesos	1.598.162	1.918.023	-	3.516.185
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Bruto	U.F.	24.544.663	21.778.831	-	46.323.494
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Bruto	Dólar	-	-	-	-
		<b>26.142.825</b>	<b>23.696.854</b>	-	<b>49.839.679</b>
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Interés diferidos	Pesos	(357.304)	(241.570)	-	(598.874)
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Interés diferidos	U.F.	(3.887.485)	(2.197.911)	-	(6.085.396)
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Interés diferidos	Dólar	-	-	-	-
		<b>(4.244.789)</b>	<b>(2.439.481)</b>	-	<b>(6.684.270)</b>
Pagos Mínimos a Recibir por Arrendamiento, Valor Presente		<b>21.898.036</b>	<b>21.257.373</b>	-	<b>43.155.409</b>

a.2) Los saldos de los ingresos financieros no acumulados o intereses no devengados al 31 de marzo de 2015 y diciembre de 2014, son los siguientes:

	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
Ingresos financieros no acumulados (o no devengados)	5.664.966	6.056.047

a.3) Al 31 de marzo de 2015 y 2014 no existen importes de valores residuales no garantizados que se acumulen en beneficio del arrendador, como tampoco rentas contingentes reconocidas como ingresos.

a.4) Un resumen de las colocaciones de leasing cursadas y sus movimientos, para los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, se muestra a continuación:

Inversión neta en nuevos arrendamientos financieros	01-01-2015	01-01-2014
	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Inversión bruta en arrendamientos financieros	4.108.067	5.696.824
Arrendamientos financieros cancelados	(85.836)	(88.115)
Ingresos financieros no acumulados (o no devengados)	(676.745)	(995.809)
<b>Inversión neta en nuevos arrendamientos financieros</b>	<b>3.345.486</b>	<b>4.612.900</b>

a.5) El detalle de los acuerdos de arrendamientos significativos de Progreso S.A. al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, es el siguiente:

**10 Mayores Clientes de Leasing**

Concentración	31-03-2015		31-12-2014	
	Saldo Financiado en M\$	%	Saldo Financiado en M\$	%
10 Mayores Clientes	4.109.688	9,83%	4.078.312	9,31%

Los porcentajes obtenidos están calculados respecto del saldo insoluto de los contratos vigentes de leasing, el cual al 31 de marzo de 2015 asciende a M\$ 41.788.506 (M\$ 43.812.369 al 31 de diciembre de 2014).

Estos valores están contenidos en los saldos contables revelados en el punto a.1 de la presente Nota.

a.6) Documentos por cobrar asociados a operaciones de leasing:

	Corrientes		No corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Cheques por cobrar	-	1.858	-	-
<b>Totales</b>	<b>-</b>	<b>1.858</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

a.7) Otras Cuentas por cobrar asociadas a operaciones de leasing:

	Corrientes		No corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Otras cuentas por cobrar Leasing				
Deudores por diferencias de cambio	141.422	133.580	-	-
Deudores por transferencia de bienes	20.057	21.426	-	-
Deudores por seguros prorrogados	12.183	12.679	1.608	1.608
Deudores por TAG	15.426	15.532	-	-
Deudores por reconocimiento de deudas	-	-	-	-
Deudores por gastos judiciales	2.061	2.061	-	-
Deudores por otros conceptos varios	19.065	20.195	-	-
<b>Totales</b>	<b>210.214</b>	<b>205.473</b>	<b>1.608</b>	<b>1.608</b>



b) Operaciones de factoring

	Corrientes		No Corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Facturas por cobrar	6.291.381	6.341.242	-	-
Documentos por cobrar	724.573	764.926	-	-
Operaciones en cobranza judicial	489.279	155.019	-	-
Otras cuentas por cobrar factoring	23.968	11.773	-	-
<b>Totales</b>	<b>7.529.201</b>	<b>7.272.960</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

b.1) el detalle de los Clientes más significativos en relación al negocio de factoring de Progreso S.A., al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, es el siguiente:

**10 Mayores Clientes de Factoring**

Concentración	31-03-2015		31-12-2014	
	Saldo Financiado en M\$	%	Saldo Financiado en M\$	%
10 Mayores Clientes	1.926.045	29,52%	1.535.956	23,42%

Los porcentajes obtenidos están calculados respecto del saldo financiado total de la cartera vigente de factoring, el cual al 31 de marzo de 2015 asciende a M\$ 6.524.117 (M\$ 6.556.978 al 31 de diciembre de 2014).

c) Operaciones de crédito de consumo

	Corriente		No Corriente	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Operaciones de crédito de consumo (Brutas)	4.953	4.894	-	136
Interés diferido por operaciones de consumo	(5.079)	(5.102)	-	(3)
Operaciones Renegociadas (Brutas)	45.402	44.607	-	1.042
Interés diferido por operaciones Renegociadas	(3.915)	(3.918)	-	(8)
Operaciones en cobranza judicial (Brutas)	99.891	105.974	-	66
Interés diferido por operaciones en cobranza judicial	(21.993)	(28.027)	-	(1)
Otras partidas de cartera de consumo	(13)	(33)	-	12
<b>Operaciones de crédito de Consumo Neto de Interés</b>	<b>119.246</b>	<b>118.395</b>	<b>-</b>	<b>1.244</b>

d) Operaciones de créditos con prenda

	Corriente		No Corriente	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Operaciones de crédito con prenda (Bruto)	1.036.501	1.018.642	1.105.305	1.143.000
Interés diferido por operaciones de crédito con prenda	(266.421)	(259.524)	(197.630)	(207.398)
<b>Operaciones de crédito con Prenda Neto de Interés</b>	<b>770.080</b>	<b>759.118</b>	<b>907.675</b>	<b>935.602</b>

e) Otras cuentas por cobrar

	Corriente	Corriente
	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
Anticipo proveedores	55.605	45.930
Pagos Anticipados	70.636	83.179
Otros deudores	287.322	204.373
<b>Total Otras cuentas por cobrar</b>	<b>413.563</b>	<b>333.482</b>

f) Naturaleza y alcance de los riesgos de los deudores comerciales:

Calidad crediticia:

Progreso S.A. analiza periódicamente la calidad crediticia de sus diferentes productos, a través de reportes internos dirigidos a los ejecutivos responsables. Entre estos reportes destacan: los de índices de morosidad, mora por intervalos en días, clasificaciones de cartera e índices de deterioro. Afianza lo anterior la gestión y seguimiento a nivel de contratos realizados por el área de cobranzas y normalización, lo cual redundará en acciones preventivas aplicadas a clientes que presentan síntomas de insolvencia.

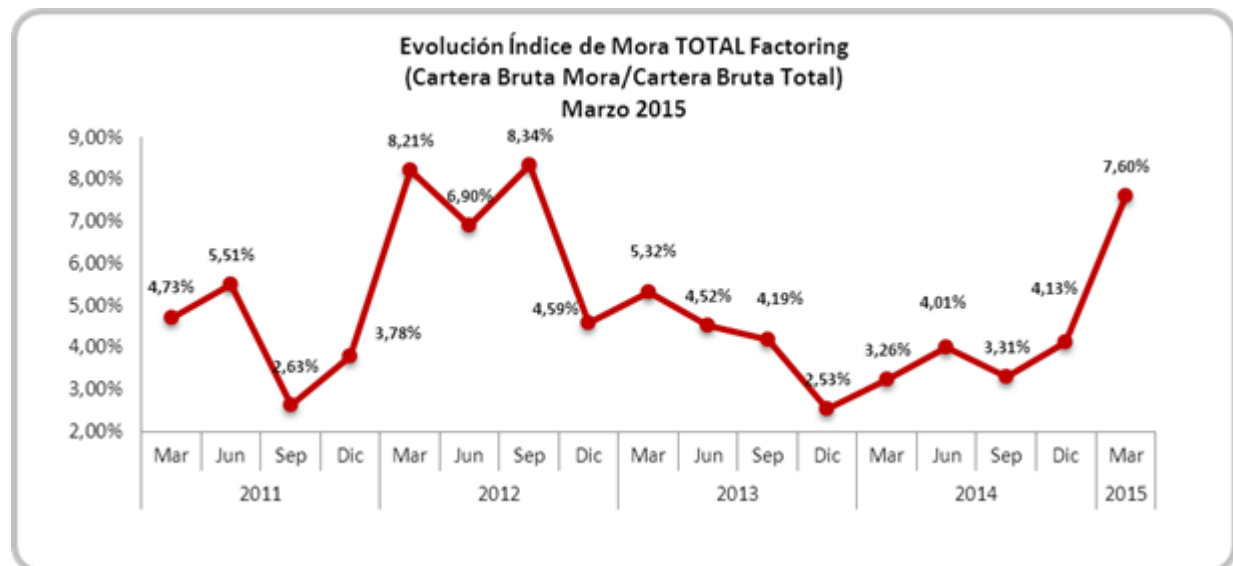
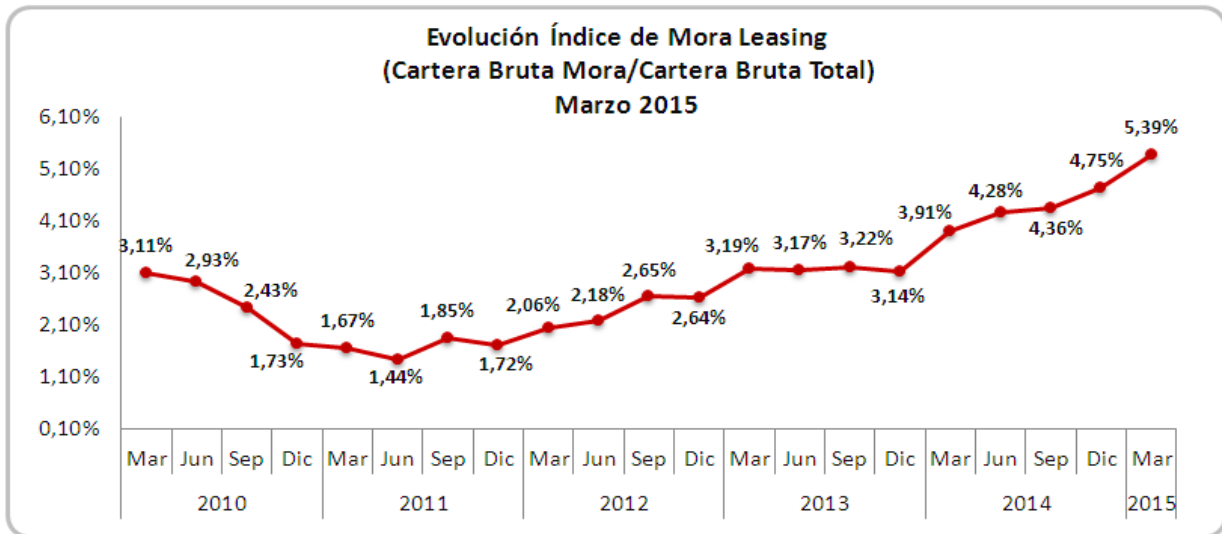
Para efectos del presente análisis, se denominará como día de mora, a la cantidad de días que transcurren desde la fecha en que un determinado cliente ha quedado impago hasta la fecha de un determinado cierre contable. Al respecto, se debe precisar que por política, la morosidad es calculada, para todos los productos, a partir del día siguiente al vencimiento de la cuota o fecha de vencimiento del pago de cualquier documento factorizado según sea el caso.

Por otra parte, en la presente nota se hace referencia a la Cartera Bruta Leasing, la cual se entenderá, en lo sucesivo, como la sumatoria de las cuotas vigentes para cada contrato, cuotas que incluyen capital, intereses y reajustes, definición que difiere del saldo contable, el cual se entiende como el capital por cobrar más los intereses devengados reajustados hasta la fecha de cierre correspondiente.

Por último, se debe indicar que el total de garantías constituidas en favor de Progreso S.A. se encuentran integradas por prendas sobre bienes muebles distintos del bien financiado, prendas sobre flujos, por hipotecas sobre bienes inmuebles y por avales, todo lo cual permitiría mantener el mayor porcentaje de la cartera de créditos bajo el debido resguardo crediticio.

A continuación un resumen de los principales indicadores al 31 de marzo de 2015:

Índices de mora: (Cálculos sobre valores brutos de los principales productos: leasing y factoring)



Carteras en Mora: Composición de la mora por tramos

**PRODUCTO LEASING**

**Cuotas Brutas Morosas**

	31-03-2015		31-12-2014	
	M\$	%	M\$	%
Entre 1-30 días	758.341	1,58%	721.721	1,43%
Entre 31-60 días	383.675	0,80%	373.187	0,74%
Entre 61-90 días	261.583	0,54%	271.684	0,54%
Entre 91-120 días	197.831	0,41%	176.714	0,35%
Entre 121-150 días	171.529	0,36%	147.089	0,29%
Entre 151-180 días	132.002	0,27%	116.925	0,23%
Entre 181-210 días	99.363	0,21%	95.314	0,19%
Entre 211-250 días	106.554	0,22%	91.752	0,18%
Más de 250 días	482.616	1,00%	405.954	0,80%
<b>Total morosidad bruta</b>	<b>2.593.494</b>	<b>5,39%</b>	<b>2.400.340</b>	<b>4,75%</b>
Sin mora	45.521.651	94,61%	48.096.348	95,25%
<b>Total cartera bruta</b>	<b>48.115.145</b>	<b>100,00%</b>	<b>50.496.688</b>	<b>100,00%</b>

**PRODUCTO FACTORING**

**Saldos Contables en Mora**

	31-03-2015		31-12-2014	
	M\$	%	M\$	%
Venc.1 y 15 días	6.466	0,09%	16.155	0,22%
Venc.16 y 30 días	15.808	0,21%	54.808	0,75%
Venc.31 y 60 días	2.035	0,03%	25.556	0,35%
Venc.61 y más	30.286	0,40%	35.154	0,48%
Cheques Protestados	42.068	0,56%	21.593	0,30%
Cobranza Judicial	475.262	6,31%	147.407	2,03%
<b>Total Morosidad</b>	<b>571.925</b>	<b>7,60%</b>	<b>300.673</b>	<b>4,13%</b>
Sin mora	6.957.276	92,40%	6.972.287	95,87%
<b>Total saldo contable</b>	<b>7.529.201</b>	<b>100,00%</b>	<b>7.272.960</b>	<b>100,00%</b>

**PRODUCTO CREDITO CON PRENDA**

**Saldos Contables en Mora**

	31-03-2015		31-12-2014	
	M\$	%	M\$	%
Entre 1-30 días	30.438	1,67%	26.827	1,45%
Entre 31-60 días	12.489	0,69%	13.716	0,74%
Entre 61-90 días	8.024	0,44%	8.855	0,48%
Entre 91-120 días	8.763	0,48%	4.954	0,27%
Entre 121-150 días	5.444	0,30%	2.902	0,16%
Entre 151-180 días	4.954	0,27%	16.508	0,89%
Entre 181-210 días	4.954	0,27%	16.508	0,89%
Entre 211-250 días	17.450	0,96%	8.158	0,45%
Más de 250 días	33.205	1,83%	7.339	0,40%
<b>Total Morosidad</b>	<b>125.721</b>	<b>6,91%</b>	<b>105.767</b>	<b>5,71%</b>
Sin mora	1.693.227	93,09%	1.746.173	94,29%
<b>Total saldo contable</b>	<b>1.818.948</b>	<b>100,00%</b>	<b>1.851.940</b>	<b>100,00%</b>

Cartera renegociada:

Son aquellos deudores por leasing que han renegociado sus condiciones y han salido del rubro de deudores en mora o habrían sufrido algún grado de deterioro:

Cartera Renegociada	31-03-2015						31-12-2014					
	Leasing		Factoring		Crédito con Prenda		Leasing		Factoring		Crédito con Prenda	
	M\$	%	M\$	%	M\$	%	M\$	%	M\$	%	M\$	%
Renegociados	5.275.874	11,0%	566.825	7,5%	0	0,0%	4.067.567	8,1%	662.135	9,1%	0	0,0%
Saldo Cartera Bruta	48.115.145	100,0%	7.529.201	100,0%	1.818.948	100,0%	50.496.689	100,0%	7.272.960	100,0%	1.851.940	100,0%
Saldo Cartera Contabl	41.131.119	100,0%	7.529.201	100,0%	1.677.755	100,0%	43.364.348	100,0%	7.272.960	100,0%	1.694.720	100,0%

**31-03-2015**

Tramos	NO REPACTADO						REPACTADO					
	Leasing		Factoring		Crédito con Prenda		Leasing		Factoring		Crédito con Prenda	
	Monto MS	Nº Clientes	Monto MS	Nº Clientes	Monto MS	Nº Clientes	Monto MS	Nº Clientes	Monto MS	Nº Clientes	Monto MS	Nº Clientes
Menor a 15	357.271	94	5.085	2	18.447	8	55.899	6	1.381	1	-	-
Deuda 16-30	296.668	74	15.808	15	11.991	10	48.503	10	-	-	-	-
Deuda 31-60	309.706	60	1.662	1	12.489	4	73.970	11	373	-	-	-
Deuda 61-90	213.163	28	12.824	3	8.024	2	48.419	6	747	1	-	-
Deuda 91-120	167.654	24	6.705	2	8.763	3	30.177	2	10.010	2	-	-
Deuda 121-150	144.608	17	-	-	5.444	1	26.921	5	-	-	-	-
Deuda 151-180	112.049	11	-	-	4.954	-	19.953	4	-	-	-	-
Deuda >180	671.340	81	-	-	55.609	6	17.193	7	-	-	-	-
Cheques cartera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Cheques protestados	-	-	42.068	9	-	-	-	-	-	-	-	-
Docum. cob. Judicial	-	-	475.262	7	-	-	-	-	-	-	-	-
Al día	40.566.812	541	6.402.962	215	1.693.227	58	4.954.839	27	554.314	24	-	-
<b>SALDOS BRUTOS</b>	<b>42.839.271</b>	<b>930</b>	<b>6.962.376</b>	<b>254</b>	<b>1.818.948</b>	<b>92</b>	<b>5.275.874</b>	<b>78</b>	<b>566.825</b>	<b>28</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

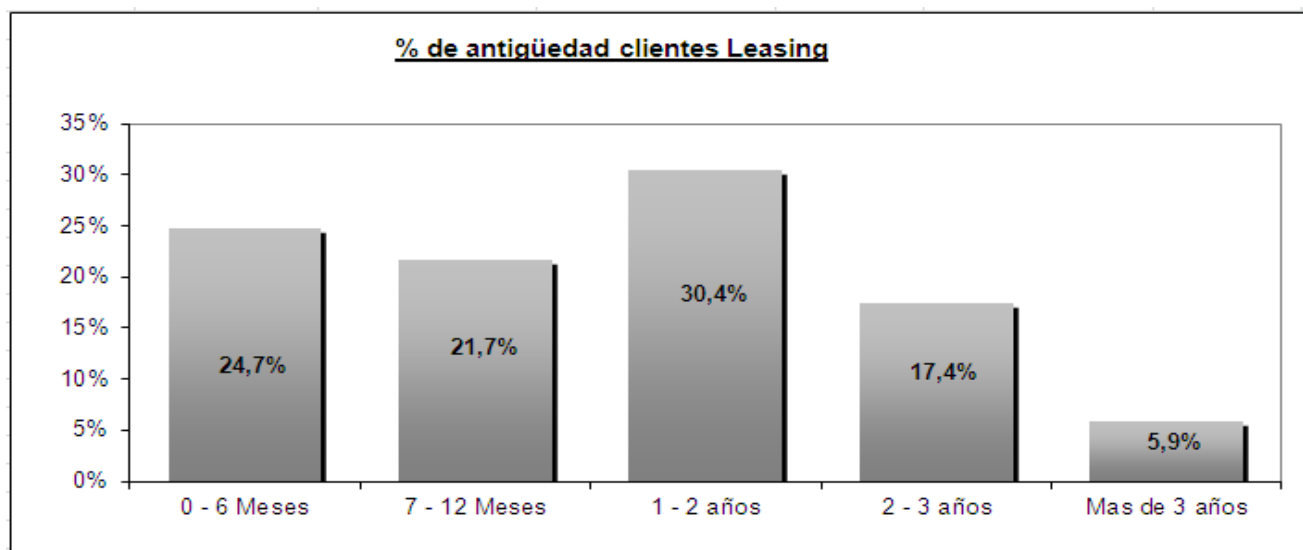
**31-03-2015**

Provisión		Castigos del Período M\$	Recuperos del Período M\$
Cartera No Repactada M\$	Cartera Repactada M\$		
1.586.032	309.834	1.858	300

31-12-2014

Tramos	NO REPACTADO									REPACTADO								
	Leasing			Factoring			Crédito con Prenda			Leasing			Factoring			Crédito con Prenda		
	Monto	MS	Nº Clientes	Monto	MS	Nº Clientes	Monto	MS	Nº Clientes	Monto	MS	Nº Clientes	Monto	MS	Nº Clientes	Monto	MS	Nº Clientes
Menor a 15	387.088		98	9.289		3	18.895		4	51.398		7	6.865		2	-		-
Deuda 16-30	257.116		75	52.862		5	7.932		6	26.119		4	1.946		1	-		-
Deuda 31-60	323.261		47	18.691		5	13.716		4	49.927		9	6.865		2	-		-
Deuda 61-90	231.738		37	501		1	8.855		5	39.946		5	-		-	-		-
Deuda 91-120	165.105		19	25.584		3	4.954		1	11.609		4	-		-	-		-
Deuda 121-150	141.712		19	2.803		1	2.902		1	5.377		2	-		-	-		-
Deuda 151-180	113.879		12	-		-	16.508		0	3.046		1	-		-	-		-
Deuda >180	577.888		83	-		-	32.005		4	15.132		4	6.265		1	-		-
Cheques cartera	-		-	-		-	-		-	-		-	-		-	-		-
Cheques protestados	-		-	21.593		6	-		-	-		-	-		-	-		-
Docum. cob. Judicial	-		-	147.408		7	-		-	-		-	-		-	-		-
Al día	44.231.335		604	6.332.094		225	1.746.173		63	3.865.013		27	640.194		18	-		-
<b>SALDOS BRUTOS</b>	<b>46.429.122</b>		<b>994</b>	<b>6.610.825</b>		<b>256</b>	<b>1.851.940</b>		<b>88</b>	<b>4.067.567</b>		<b>63</b>	<b>662.135</b>		<b>24</b>	<b>-</b>		<b>-</b>

Antigüedad de la cartera:



Se observa que el 46,4% de la cartera vigente tiene una antigüedad menor a 1 año y que sólo un 5,9% de los clientes tiene antigüedad superior a 3 años.

No se ha considerado relevante revelar antigüedad de clientes de factoring, debido a que el plazo promedio de las operaciones vigentes no supera los 75 días (incluyendo documentos renegociados).

La Política de castigo vigente en Progreso S.A., define como actividad principal que previo a efectuar un determinado castigo sobre una deuda impaga, se deben haber agotado prudencial y fundadamente todas las instancias de cobranza judicial y extrajudicial que corresponda en cada caso en particular.

### Estimación del deterioro

Progreso S.A. determinó que no presenta activos financieros que ameriten ser individualmente evaluados por deterioro, por consiguiente los activos financieros asociados a cada uno de los productos (leasing, créditos con prenda, factoring y consumo), son sometidos a una evaluación grupal según lo establecido en la política de deterioro del valor de los activos financieros.

Respecto del proceso de estimación de provisiones, podemos indicar que los factores que inciden en que un determinado cliente sea clasificado como deteriorado, guarda directa relación con las variables definidas en el modelo de clasificación, descrito en la nota 2.2.3, en cuyo caso, la cartera normal incluirá a todos aquellos clientes que se encuentran clasificados en la mejor categoría en función del resultado del proceso. Es importante destacar que la última revisión del modelo de clasificación de Leasing fue realizada con fecha 25 de febrero de 2013, estando las definiciones contenidas en la nota 2.2.3.

Respecto de la clasificación, podemos indicar que existen 206 clientes leasing que registran algún grado de morosidad y que se encuentran contenidos entre las categorías A2 y A3. De ellos, 168 mantienen morosidad de entre 1 a 30 días con una deuda asociada de M\$ 6.479.677. Del referido grupo de clientes, un total de 26 registran garantías reales, 90 registran avales y la diferencia no registra ningún tipo de garantía. Finalmente los 38 clientes restantes, registran mora mayor a 30 días y tienen una deuda total de M\$ 1.248.114, de ellos, 7 registran garantías reales en favor de Progreso S.A. y 20 presentan avales.

Respecto de la cartera deteriorada, esta corresponde a un total de 260 clientes cuyo saldo total adeudado asciende a la suma de M\$ 10.275.584, de los cuales, 51 registran garantías por prenda a favor de Progreso S.A., 113 presentan aval, y la diferencia no registra ningún tipo de garantías vigentes en favor de Progreso S.A.

En el producto Factoring, la cartera deteriorada corresponde a aquel grupo de clientes que registra algún grado de morosidad interna, entendiéndose por esta, los días transcurridos desde el vencimiento del documento hasta su pago real. De este grupo, un total de 62 clientes no se encuentran en la mejor categoría, registrando una deuda asociada de M\$ 1.323.637, de los cuales un 99,95% corresponde a operaciones vigentes y un 0,05% a cuentas por cobrar de clientes sin operaciones vigentes (Estas se encuentran asociadas a gastos generados por operaciones de clientes no vigentes).

Para asignar las relaciones entre las distintas categorías con una determinada tasa de provisión por deterioro, se definen tablas con rangos de clasificación y porcentajes de deterioro asignados, las cuales se presentan a continuación:

31-03-2015

Leasing

Categoría	Tasa	Monto	Monto	Provisión
		M\$	%	M\$
A1	0,00%	6.966.966	16,9%	0
A2	0,50%	15.034.152	36,6%	75.060
A3	1,00%	8.851.215	21,5%	88.512
B1	5,00%	6.022.589	14,6%	301.129
B2	10,00%	1.342.491	3,3%	134.249
C1	15,00%	1.187.840	2,9%	178.176
C2	30,00%	1.104.657	2,7%	331.397
D1	60,00%	608.643	1,5%	364.867
D2	100,00%	12.566	0,0%	12.566
<b>Total Cartera</b>		<b>41.131.119</b>	<b>100%</b>	<b>1.485.956</b>

31-03-2015

Factoring

Categoría	Tasa	Monto	Monto	Provisión
		M\$	%	M\$
A	0,25%	6.139.516	81,5%	15.445
B	5,00%	1.065.114	14,1%	53.256
C	20,00%	219.854	2,9%	43.971
D	60,00%	30.714	0,4%	18.428
E	100,00%	74.003	1,0%	74.003
<b>Total Cartera</b>		<b>7.529.201</b>	<b>100%</b>	<b>205.103</b>

Créditos con Prenda

Categoría	Tasa	Monto	Provisión	
		M\$		M\$
A1	0,00%	331.523	19,8%	732
A2	0,50%	456.698	27,2%	2.283
A3	1,00%	525.082	31,3%	5.251
B1	5,00%	132.634	7,9%	6.632
B2	10,00%	3.064	0,2%	306
C1	15,00%	83.862	5,0%	12.579
C2	30,00%	97.193	5,8%	29.158
D1	60,00%	47.699	2,8%	28.620
<b>Total Cartera</b>		<b>1.677.755</b>		<b>85.561</b>



## 8.- Activos financieros

Los activos financieros están compuestos por los deudores comerciales y cuentas por cobrar, corrientes y no corrientes, los cuales son valorizados al costo amortizado y por inversiones en fondos mutuos. Estos últimos son valorizados a su valor razonable con efecto en resultados.

A continuación se presentan los saldos al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014:

	31-03-2015			31-12-2014		
	Mantenidos para negociar	Préstamos y cuentas por cobrar	Total	Mantenidos para negociar	Préstamos y cuentas por cobrar	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Deudores comerciales y cuentas por cobrar	-	48.573.843	48.573.843	-	50.458.881	50.458.881
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	401.175	401.175	-	468.970	468.970
Fondos Mutuos (*)	5.840.517	-	5.840.517	5.881.060	-	5.881.060
<b>Total</b>	<b>5.840.517</b>	<b>48.975.018</b>	<b>54.815.535</b>	<b>5.881.060</b>	<b>50.927.851</b>	<b>56.808.911</b>

(\*) Estos importes se encuentran incluidos en el saldo del efectivo y equivalente al efectivo en el Estado de Situación Financiera Clasificado, detallado en Nota 6.

Deterioro de los Activos Financieros informados:

	31-03-2015			31-12-2014		
	Mantenidos para negociar	Préstamos y cuentas por cobrar	Total	Mantenidos para negociar	Préstamos y cuentas por cobrar	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Deterioro de deudores comerciales y cuentas por cobrar	-	(1.894.139)	(1.894.139)	-	(1.958.869)	(1.958.869)
Deterioro de deudores comerciales y entidades relacionadas	-	(1.727)	(1.727)	-	(2.653)	(2.653)
<b>Total</b>	<b>-</b>	<b>(1.895.866)</b>	<b>(1.895.866)</b>	<b>-</b>	<b>(1.961.522)</b>	<b>(1.961.522)</b>

## 9.- Información sobre partes relacionadas

### a) Accionistas mayoritarios

Nombre Accionista	% Participación 31-03-2015	% Participación 31-12-2014
Inversiones Díaz Cumsille Limitada	54,6728259%	54,6728259%
Inversiones Navarrete Limitada	45,3268614%	45,3268614%
Otros accionistas	0,0003127%	0,0003127%
<b>Total</b>	<b>100,0000000%</b>	<b>100,0000000%</b>

### Remuneraciones Directores y beneficios personal clave

Los miembros del Directorio de Progreso S.A., al 31 de marzo de 2015 son:

Rut	Nombre	Cargo	Dieta M\$
4.886.312-4	Juan Pablo Díaz Cumsille	Presidente	3.686
4.017.519-9	Lautaro Santiago Aguilar Chuecos	Director	3.686
5.985.936-6	Luis Ramón Arostegui Puerta De Vera	Director	3.685
3.568.801-3	Patricio Hernan Navarrete Suarez	Director	3.686
4.940.619-3	Ricardo Fuad Majluf Sapag	Director	3.687

La Junta Extraordinaria de Accionistas de fecha 15 de mayo de 2013, modificó los Estatutos Sociales a fin de establecer que los directores son remunerados y se acordó una dieta por asistencia a sesiones equivalente a UF 50 mensuales, por cada Director.

Al cierre del marzo 2015, el valor total de las dietas canceladas al Directorio asciende a M\$ 18.430 .

A continuación se detalla el personal clave, vigente al 31 de marzo de 2015:

Rut	Nombre	Cargo
11.223.466-7	José Luis Jara Zavala	Gerente General
9.122.762-2	Liliana Marín Aguayo	Fiscal
5.710.769-3	Jeannette Escáandar Sabeh	Gerente de Riesgo Leasing
11.839.594-8	Cristián Álvarez Inostroza	Gerente de Administración y Finanzas
7.148.521-8	Raul Rossel Corvalan	Gerente de Riesgo Factoring
12.867.083-1	Camilo Canales Morales	Contralor
8.339.647-4	Alejandro Pinto Rodriguez	Gerente de Operaciones
9.495.762-1	Mariella Delfin Baldeig	Gerente Comercial

La Administración de Progreso S.A., con la autorización del Directorio, ha establecido un plan de compensaciones anual dirigida al personal clave, en base al cumplimiento de metas de gestión y al aporte individual y por áreas a los resultados totales de la Compañía. Este plan de compensaciones se traduce en el pago de bonos que pueden ir desde 0,5 hasta 2,0 veces la remuneración bruta mensual según corresponda en cada caso.

El desglose de las remuneraciones devengadas por el personal clave de la Sociedad, por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, es el siguiente:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Remuneraciones recibidas por el personal clave de la Gerencia, salarios	184.867	135.397
Remuneraciones recibidas por el personal clave de la Gerencia, beneficios a corto plazo para los empleados	2.939	2.078
Remuneraciones recibidas por el personal clave de la Gerencia, beneficios por terminación	-	-
Remuneraciones recibidas por el personal clave de la Gerencia, otros incentivos	3.000	23.590
<b>Remuneraciones recibidas por el personal clave de la Gerencia, Total</b>	<b><u>190.806</u></b>	<b><u>161.065</u></b>

Estos saldos se incluyen dentro del rubro “Gastos de Administración” en el Estado de resultados por función.

## b) Saldos y transacciones con partes relacionadas

### b.1) Cuentas por cobrar

RUT	Sociedad	Descripción de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corriente		No Corriente	
					31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
					M\$	M\$	M\$	M\$
83.407.700-0	Navarrete y Díaz Cumsille Ingenieros Civiles S.A.	Venta bienes para Leasing	Controladora Común	Pesos	-	103.530	-	-
94.836.000-4	CLEMSA S.A.	A.Proveedor	Controladora Común	Pesos	24	694	-	-
	Subtotal otras cuentas				<b>24</b>	<b>104.224</b>	-	-
94.836.000-4	CLEMSA S.A.	Contrato Leasing	Controladora Común	UF	3.930	3.891	5.896	6.809
83.407.700-0	Navarrete y Díaz Cumsille Ingenieros Civiles S.A.	Contrato Leasing	Controladora Común	UF	53.959	53.735	19.367	32.727
96.755.450-2	Rentamáquinas Clemsa S.A.	Contrato Leasing	Controladora Común	UF	47.202	56.290	11.800	33.697
96.722.440-5	Gestión Ecológica (Gersa)	Contrato Leasing	Contralora Común	UF	88.173	50.538	153.163	96.189
	Subtotal Contratos de Leasing				<b>193.264</b>	<b>164.454</b>	<b>190.226</b>	<b>169.422</b>
94.836.000-4	CLEMSA S.A.	Contrato Factoring	Controladora Común	Pesos	17.661	30.870	-	-
	Subtotal Contratos de Factoring				17.661	30.870	-	-
	Total general cuenta Empresa Relacionada				<b>210.949</b>	<b>299.548</b>	<b>190.226</b>	<b>169.422</b>

### b.2) Cuentas por pagar

#### b.2) Cuentas por pagar

RUT	Sociedad	Descripción de la transacción	Naturaleza de la relación	Moneda	Corriente		No Corriente	
					31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
					M\$	M\$	M\$	M\$
96.755.450-2	Renta Maquinas CLEMSA S.A.	Renta de maquinaria	Controladora Común	Pesos	-	536	-	-
94.836.000-4	CLEMSA S.A.	Compra bienes para Leasing	Controladora Común	Pesos	143.950	-	-	-
	Total general cuenta Empresa Relacionada				<b>143.950</b>	<b>536</b>	-	-

- **Controladora Común**

Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	Moneda	31-03-2015		31-12-2014	
				Monto M\$	Efecto en resultados M\$	Monto M\$	Efecto en resultados M\$
Manipulación Materiales S.A. (Yale Chile)	Controladora común	Contratos de leasing	UF	-	-	-	-
Navarrete y Díaz Cumsille Ing. Civiles S.A.	Controladora común	Contratos de leasing	UF	12.766	1.559	48.753	8.558
Navarrete y Díaz Cumsille Ing. Civiles S.A.	Controladora común	Venta de Bienes	Pesos	-	-	103.530	63.881
Inmobiliaria Cautín S.A.	Controladora común	Arriendos pagados por inmuebles	Pesos	30.369	(30.369)	118.511	(118.511)
CLEMSA S.A.	Controladora común	Compra de bienes para leasing	Pesos	397.077	-	1.006.023	-
CLEMSA S.A.	Controladora común	Contratos de leasing	U.F	819	243	3.089	1.161
CLEMSA S.A.	Controladora común	Compra de repuestos generales y reparación	Pesos	-	-	2.550	-
Inversiones Texturas Ltda.	Controladora común	Asesorías y consultorías pagadas	Pesos	-	-	70.067	(70.067)
RentamáquinasClemsa S.A.	Controladora común	Compra de bienes para leasing	Pesos	-	-	450	-
RentamáquinasClemsa S.A.	Controladora común	Contratos de leasing	UF	11.046	1.408	72.816	9.042
RentamáquinasClemsa S.A.	Controladora común	Servicios por comisión venta de bienes	Pesos	-	-	1.358	(1.358)
Gestión Ecológica de Residuos S.A ( Gersa)	Controladora común	Contratos de Leasing	UF	16.134	4.031	40.086	12.345
Inversiones y Asesorías Horus S.A.	Controladora común	Asesorías y consultorías pagadas	Pesos	31.008	(31.008)	51.178	(51.178)

- No existen garantías recibidas u otorgadas por las transacciones descritas.
- No existen deudas de dudoso cobro o saldos pendientes que ameriten el reconocimiento de algún deterioro de estas partidas.
- Todas las transacciones con partes relacionadas fueron realizadas bajo términos y condiciones de mercado.

## 10.- Activos y pasivos por impuestos corrientes

El detalle de los activos y pasivos por impuestos corrientes al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre 2014, es el siguiente:

### Activos por impuestos corrientes

	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
IVA crédito fiscal	-	-
Crédito SENCE	19.169	19.169
Impuesto de timbres y estampillas por recuperar	-	-
<b>Totales</b>	<u><u>19.169</u></u>	<u><u>19.169</u></u>

### Pasivos por impuestos corrientes

	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
IVA debito fiscal	268.430	240.011
Provisión Impuesto Renta	249	-
<b>Totales</b>	<u><u>268.679</u></u>	<u><u>240.011</u></u>

## 11.- Activos no corrientes mantenidos para la venta

La composición del saldo de los activos no corrientes mantenidos para la venta al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, es la siguiente:

	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
Maquinarias y equipos de construcción y movimiento de tierra	1.248.370	1.084.686
Vehículos de carga y transporte	801.424	849.518
Vehículos de transporte de pasajeros	549.891	667.640
Inmuebles	535.667	531.985
<b>Sub total</b>	<u>3.135.352</u>	<u>3.133.829</u>
Menos: Deterioro (*)	<u>(700.682)</u>	<u>(645.775)</u>
<b>Total</b>	<u><u>2.434.670</u></u>	<u><u>2.488.054</u></u>

(\*) El deterioro resulta de la comparación entre el valor libro de cada uno de estos activos con su valor razonable menos los costos de venta. El valor razonable se determina sobre la base de una tasación independiente.

Los motivos que fundamentan la decisión de disponer para recolocar o vender un determinado bien asociado a un contrato de Leasing, corresponden a motivos vinculados al comportamiento de pago de los clientes. De este modo, la decisión de

hacer efectiva la disposición física del bien compromete principalmente a clientes que sistemáticamente no cumplen con sus compromisos mensuales de pago. El retiro de la especie puede realizarse por medio de una orden judicial o por medio de la entrega voluntaria por parte del cliente, y su venta esperada, dependerá del tipo de bien, de sus características comerciales y de su retorno esperado.

En el cuadro adjunto se expone la composición de los bienes retirados y disponibles para la venta:

Tipo de Bien	Cantidad	Valor Contable	Deterioro	Total Neto
		M\$	M\$	M\$
INMUEBLE	1	535.667	-	535.667
MAQUINARIA	29	1.248.370	(353.666)	894.704
VEHICULO DE CARGA Y TRANSPORTE	25	801.424	(211.487)	589.937
VEHICULO TRANSPORTE PASAJEROS	10	549.891	(135.529)	414.362
<b>TOTALES</b>	<b>65</b>	<b>3.135.352</b>	<b>(700.682)</b>	<b>2.434.670</b>

La Sociedad cuenta con mecanismos de gestión dirigidas a la venta o recolocación como leasing de bienes recuperados, estas gestiones se realizan activamente y su resultado también depende de las condiciones de mercado.

Cuadro de comportamiento y variaciones de Activos no corrientes mantenidos para la venta, antes de deterioro:

	Maquinarias y equipos de construcción y movimiento de tierra	Vehículo de carga y transporte	Vehículo de transportes de pasajeros	Inmuebles	Totales
Saldo al 01-01-2015	1.251.200	711.113	639.531	531.985	3.133.829
Retiros y/o Mejoras	17.013	268.923	16.478	3.682	306.096
Bajas / Ventas	(19.843)	(178.612)	(106.118)	-	(304.573)
<b>Total al 31-03-2015</b>	<b>1.248.370</b>	<b>801.424</b>	<b>549.891</b>	<b>535.667</b>	<b>3.135.352</b>

## 12.- Activos intangibles

La composición y movimiento del activo intangible para los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, ha sido la siguiente:

Movimientos	2015		
	Patentes, marcas registradas y otros derechos	Programas informáticos	Total
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 1 de enero de 2015	4.630	129.176	133.806
Adiciones	-	5.026	5.026
Amortización	-	(11.381)	(11.381)
Pérdida por deterioro	-	-	-
Cambios, Total	-	(6.355)	(6.355)
<b>Saldo final al 31 de marzo de 2015</b>	<b>4.630</b>	<b>122.821</b>	<b>127.451</b>

Movimientos	2014		
	Patentes, marcas registradas y otros derechos	Programas informáticos	Total
	M\$	M\$	M\$
Saldo inicial al 1 de enero de 2014	4.630	129.716	134.346
Adiciones	-	40.471	40.471
Amortización	-	(41.011)	(41.011)
Pérdida por deterioro	-	-	-
Cambios, Total	-	(540)	(540)
<b>Saldo final al 31 de diciembre de 2014</b>	<b>4.630</b>	<b>129.176</b>	<b>133.806</b>



A continuación se presentan los saldos del rubro de activos intangibles al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014:

<b>Clases de activos intangibles, neto</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Activos intangibles de vida finita	122.821	129.176
Activos intangibles de vida indefinida	4.630	4.630
Activos intangibles identificables	<u>127.451</u>	<u>133.806</u>
Patentes, marcas registradas y otros derechos	4.630	4.630
Programas informáticos	122.821	129.176
Totales	<u>127.451</u>	<u>133.806</u>
<b>Clases de activos intangibles, bruto</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Patentes, marcas registradas y otros derechos	8.560	8.560
Programas informáticos	258.741	253.715
Activos intangibles identificables	<u>267.301</u>	<u>262.275</u>
<b>Clases de amortización acumulada y deterioro del valor, activos intangibles</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Patentes, marcas registradas y otros derechos	3.930	3.930
programas informáticos	135.920	124.539
Activos intangibles identificables (amortización)	<u>139.850</u>	<u>128.469</u>

### Información adicional

Los derechos de marcas y patentes, son reconocidos a su costo de adquisición menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Cabe destacar que estos activos intangibles no se amortizan, ya que su vida útil es indefinida, estando expuestos sólo al deterioro de su valor.

En el caso de las licencias y software computacionales, son reconocidos a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro acumulado.

La amortización será reconocida en resultados sobre la base lineal de la vida útil estimada para los activos intangibles, desde la fecha en que se encuentren listos para su uso. Para el caso de intangibles, respecto de los cuales existe un contrato, la vida útil quedará determinada por este último. El intervalo de vida útil estimada para los intangibles susceptibles de amortizar, es la siguiente:

Licencias y software computacionales	<b>Vida útil (meses)</b> 24 – 48
--------------------------------------	-------------------------------------

### 13.- Propiedades, planta y equipo

A continuación se presentan los movimientos del rubro de propiedades, planta y equipo al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014:

	<b>2015</b>						
	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipos, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo, neto
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
<b>Saldo inicial al 01-01-2015</b>	7.901	115.015	87.099	224.241	82.719	-	516.975
Adiciones	-	-	2.206	-	-	-	2.206
Gasto por Depreciación	-	(342)	(6.510)	(9.015)	(4.067)	-	(19.934)
Deterioro	-	-	-	-	-	-	-
Bajas	-	-	-	-	-	-	-
Otros incrementos (decrementos)	-	-	-	-	-	-	-
<b>Cambios, Total</b>	-	(342)	(6.510)	(9.015)	(4.067)	-	(19.934)
<b>Saldo final al 31-03-2015</b>	<b>7.901</b>	<b>114.673</b>	<b>82.795</b>	<b>215.226</b>	<b>78.652</b>	-	<b>499.247</b>

	<b>2014</b>						
	Terrenos	Edificios, neto	Planta y equipos, neto	Instalaciones fijas y accesorios, neto	Vehículos de motor, neto	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo, neto
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
<b>Saldo inicial al 01-01-2014</b>	7.901	116.381	85.293	259.322	61.409	-	530.306
Adiciones	-	-	33.204	964	37.475	-	71.643
Gasto por Depreciación	-	(1.366)	(30.647)	(36.045)	(16.165)	-	(84.223)
Deterioro	-	-	-	-	-	-	-
Bajas	-	-	(474)	-	-	-	(474)
Otros incrementos (decrementos)	-	-	(277)	-	-	-	(277)
<b>Cambios, Total</b>	-	(1.366)	(31.398)	(36.045)	(16.165)	-	(84.974)
<b>Saldo final al 31-12-2014</b>	<b>7.901</b>	<b>115.015</b>	<b>87.099</b>	<b>224.241</b>	<b>82.719</b>	-	<b>516.975</b>

Información adicional:

El costo de los elementos de propiedades, planta y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo y su puesta en condiciones de funcionamiento según lo previsto por la gerencia.

La Sociedad evalúa en cada fecha de cierre de los estados financieros si existe algún indicio de deterioro del valor de algún activo, comparando el valor recuperable de los mismos con su valor neto contable.

A continuación se presentan los elementos de propiedades, planta y equipo y sus años de vida útil estimada:

	<b>Vida útil (meses)</b>
Edificios	312 - 1.082
Planta y equipo	24 - 84
Instalaciones fijas	36 - 120
Vehículos de motor	24 - 84
Otras propiedades, planta y equipo	12 - 36

Los terrenos sobre los que se encuentran construidos los edificios se entiende que tienen vida útil indefinida y por lo tanto, no son objeto de depreciación.

La Sociedad no posee elementos de propiedades, planta y equipo, que se encuentren temporalmente fuera de servicio.

Al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, la Sociedad no posee propiedades, plantas o equipos sujetos a desembolsos futuros por costos de desmantelamiento, retiro o rehabilitación. Asimismo, la Sociedad no posee compromisos, de ninguna clase, para la adquisición de propiedades, planta y equipos.

A continuación se presenta un resumen de los elementos de propiedades, planta y equipos que, estando completamente depreciados, se encuentran aún en uso:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
<u>Tipo de propiedades, planta y equipos</u>		
Planta y equipo, bruto.	310.960	308.472
Vehículos, bruto.	-	-
Instalaciones fijas y accesorios, bruto	-	-
Total, bruto	310.960	308.472

## 14.- Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión, representan aquellos activos (edificios y terrenos) destinados a la obtención de rentas mediante su explotación en régimen de arrendamiento operativo, o bien a la obtención de plusvalías por su venta. Progreso S.A. registra contablemente las propiedades de inversión según el modelo del valor razonable, lo cual implica que las pérdidas o ganancias derivadas de un cambio en el valor razonable, se incluyen en el resultado del año o período en que surjan. A continuación se presentan los movimientos del rubro de propiedades de inversión al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014:

### Concepto

	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
Saldo Inicial de Propiedades de Inversión	432.360	379.013
Aumentos por revaluación de valor razonable	-	53.347
<b>Saldo Final de Propiedades de Inversión</b>	<b>432.360</b>	<b>432.360</b>

Durante el ejercicio no hubo adiciones y/o bajas de propiedades de inversión.

El detalle de los ingresos derivados por rentas provenientes de este tipo de activos, revaluaciones por aumentos en el valor razonable y los gastos directos de operación asociados, son los siguientes:

### Importe de ingresos de propiedades de inversión al

	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Ingresos por arrendamiento de propiedades de inversión (*)	6.967	7.453
Ingresos por revaluación en el valor razonable (*)	-	-

(\*) Estos ingresos se encuentran incluidos en el rubro “Otros ingresos por función” del estado de resultados por función.

### Otras revelaciones:

La Sociedad no adquiere bienes con la finalidad exclusiva de efectuar arrendamiento operativo. Las propiedades de inversión existentes al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, corresponden a bienes inmuebles que originalmente se encontraban bajo régimen de arrendamiento financiero y posteriormente, por una decisión comercial, fueron sometidos a arrendamiento operativo.

En cuanto a su valorización y tratándose de inmuebles con un mercado activo, se optó por registrarlos a su valor de mercado. Dicha valorización se basa en tasaciones independientes, las cuales proporcionan información fiable y continua respecto al valor de estos bienes. La realización de estas tasaciones es encargada a peritos de probada capacidad y experiencia en el tipo de inmuebles que la Sociedad clasifica en este rubro.

Progreso S.A. no posee obligaciones contractuales derivadas de una adquisición, construcción o desarrollo de propiedades de inversión.

## 15.- Impuestos a las ganancias

Los impuestos diferidos corresponden al impuesto sobre las ganancias que la Compañía deberán pagar (pasivo) o recuperar (activo) en períodos futuros y a las tasas de impuestos vigentes en esos momentos. Estos impuestos se relacionan con diferencias temporales generadas por los distintos tratamientos financieros y tributarios de una serie de activos y pasivos según se analiza más adelante.

Con fecha 29 de septiembre de 2014, se publicó en el Diario Oficial la Ley N° 20.780, la que introdujo diversas modificaciones al actual sistema de impuesto a la renta y otros impuestos. Entre las principales modificaciones, se encuentra el aumento progresivo del Impuesto de Primera Categoría para los años comerciales 2014, 2015, 2016, 2017 y 2018 en adelante, aumentando a un 21%, 22,5%, 24%, 25,5% y 27%, respectivamente, en el evento que aplique el sistema parcialmente integrado. O bien, para los años comerciales 2014, 2015, 2016, y 2017 en adelante, aumentando a un 21%, 22,5%, 24% y 25%, respectivamente, en caso de que se opte por la aplicación de un sistema de renta atribuida. Servicios Financieros Progreso S.A. aplicó la regla general para su caso, es decir, el sistema parcialmente integrado.

a) Los activos y pasivos por impuestos diferidos de cada período, se detallan a continuación:

<b>Activos:</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Activos por impuestos diferidos relativos a acumulaciones (o devengos) (1)	606.944	606.944
Activos por impuestos diferidos relativos a provisiones	871.906	871.906
Activos por impuestos diferidos relativos a pérdidas fiscales (2)	5.577.955	5.577.955
Activos por impuestos diferidos relativos a activo fijo en leasing corrientes y no corrientes(3)	5.622.747	5.628.548
<b>Total activos por impuestos diferidos</b>	<b>12.679.552</b>	<b>12.685.353</b>
<b>Pasivos:</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Pasivos por impuestos diferidos relativo a revaluaciones de propiedades de inversión	59.707	59.707
Pasivos por impuestos diferidos relativo a contratos de leasing corrientes y no corrientes(4)	10.728.523	10.728.523
Pasivos por impuestos diferidos relativo a activos no corrientes mantenidos para la venta	945.589	945.589
<b>Total pasivos por impuestos diferidos</b>	<b>11.733.819</b>	<b>11.733.819</b>
<b>Activo (neto) por impuestos diferidos (5)</b>	<b>945.733</b>	<b>951.534</b>

(1) Compuesto por el interés de las operaciones no devengadas que se producen en factoring y por los intereses devengados de las cuotas con saldo insoluto no canceladas.

(2) De acuerdo a lo indicado en la NIC 12, se reconoce un activo por impuesto diferido por pérdidas tributarias de arrastre, respecto de las cuales la Administración de la Sociedad ha determinado que es probable la existencia de utilidades imponibles futuras, sobre las cuales se puedan imputar estas pérdidas.

(3) Compuesto principalmente por bienes financiados por leasing financiero (Progreso S.A. como arrendador) a su valor tributario.

(4) Compuesto por contratos de leasing (arrendamiento financiero) a su valor libro.

(5) Progreso S.A. presenta netos sus activos y pasivos diferidos, debido a que todos estos impuestos se enmarcan dentro de la ley impuesto a la renta los cuales se liquidan anualmente en forma conjunta.

b) El gasto por impuestos, utilizando la tasa efectiva es el siguiente:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
<b>Gasto por Impuestos Diferidos a las Ganancias</b>		
Impuesto Único a la renta, tasa de 35%	(6.048)	-
Utilidad (Pérdida) por Impuestos Relativos a la Creación y Reversión de Diferencias Temporarias	-	( 95.916)
Utilidad (Pérdida) por Impuestos Diferidos, Neto, Total	<u>(6.048)</u>	<u>( 95.916)</u>
Utilidad (Pérdida) por Impuesto a las Ganancias	<b>(6.048)</b>	<b>( 95.916)</b>

c) La conciliación entre la utilidad (pérdida) por el impuesto y el resultado de multiplicar la ganancia (pérdida) contable, antes de impuesto, por la tasa o tasas impositivas aplicables, es la siguiente:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Utilidad (Pérdida) Antes de Impuestos	<u>317.155</u>	<u>514.499</u>
Ingreso (Gasto) por Impuestos Utilizando la Tasa Legal (22,5%)	<u>( 71.360)</u>	<u>( 102.900)</u>
Efectos inflacionarios sobre Capital Propio y Pérdida Tributaria	-	339.105
Otros efectos (Carteras Leasing y Activo Fijo Tributario)	<u>65.312</u>	<u>( 332.121)</u>
Total Ajustes al Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal	<u>65.312</u>	<u>6.984</u>
Ingreso (Gasto) por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva	<u>(6.048)</u>	<u>( 95.916)</u>

d) Conciliación de la tasa impositiva legal con la tasa impositiva efectiva:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
	<b>Tasas</b>	<b>Tasas</b>
Tasa Impositiva Legal	<u>22,50%</u>	<u>20,00%</u>
Efectos inflacionarios sobre Capital Propio y Pérdida Tributaria	(0%)	(65,91%)
Otros efectos (Carteras Leasing y Activo Fijo Tributario)	<u>(20,59%)</u>	<u>64,95%</u>
Total ajustes a la tasa impositiva legal	<u>(20,59%)</u>	<u>(1,36%)</u>
Tasa Impositiva Efectiva	<u>1,91%</u>	<u>18,64%</u>

## 16.- Préstamos que devengan intereses

El detalle de los préstamos que devengan intereses al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, es el siguiente:

	Corrientes		No Corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Préstamos Bancarios	21.697.201	22.477.673	17.682.905	19.769.893
Préstamos CORFO	-	-	-	-
Efectos de Comercio	3.957.596	2.973.555	-	-
<b>Totales</b>	<b>25.654.797</b>	<b>25.451.228</b>	<b>17.682.905</b>	<b>19.769.893</b>

## a) Préstamos bancarios

El detalle de las deudas con entidades bancarias al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre 2014, se presentan a continuación, de acuerdo a los valores de las cuotas y vencimientos pactados en los respectivos contratos, es decir, representan los flujos de pago pactados con las respectivas instituciones financieras:

### Saldos al 31 de marzo de 2015

Acreedor	País	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal (*)	Tasa Efectiva (*)	Corriente		No Corriente		
						0-3 meses M\$	3-12 meses M\$	1 - 3 años M\$	3 - 5 años M\$	5 años y mas M\$
Banco Consorcio	Chile	Pesos	Revolving(***)	0,41%	0,41%	1.011.890	-	-	-	-
Banco Itaú	Chile	Pesos	Cuotas mensuales	0,38%	0,38%	2.022.800	-	-	-	-
						<b>3.034.690</b>				
Banco de Chile	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,82%	4,06%	1.350.131	3.302.152	4.756.640	489.291	-
Banco de Crédito e Inversiones	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,86%	4,19%	802.122	2.259.786	2.787.641	-	-
Banco Estado	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,49%	4,81%	597.108	1.582.283	1.628.963	-	-
Banco Internacional	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,04%	4,04%	554.345	1.438.033	2.304.568	327.674	-
Banco Penta	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,70%	4,02%	571.668	1.513.351	1.871.984	-	-
Banco Santander	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,71%	4,02%	108.646	325.939	760.523	-	-
Banco Security	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,86%	4,14%	500.532	1.383.242	1.335.131	-	-
BBVA Banco Bhif	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,36%	4,36%	161.025	161.070	-	-	-
Corpbanca	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,04%	4,34%	686.588	1.963.996	1.843.093	-	-
SCOTIABANK Sud Americano	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,33%	4,33%	74.307	270.050	115.186	-	-
<b>Sub Total</b>						<b>5.406.473</b>	<b>14.199.902</b>	<b>17.403.730</b>	<b>816.964</b>	-



Acreedor	País	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal (*)	Tasa Efectiva (*)	Corriente		No Corriente		
						0-3 meses M\$	3-12 meses M\$	1 - 3 años	3 - 5 años	5 años y mas
Banco de Crédito e Inversiones	Chile	Dolares	Cuotas mensuales	5,90%	5,90%	24.005	63.569	-	-	-
Banco Estado	Chile	Dolares	Cuotas mensuales	6,49%	6,49%	11.736	33.979	7.331	-	-
<b>Sub Total</b>						<b>35.741</b>	<b>97.548</b>	<b>7.331</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Totales (1)</b>						<b>8.476.904</b>	<b>14.297.450</b>	<b>17.411.062</b>	<b>816.964</b>	

(\*)Las tasas de los créditos en moneda pesos son en base a 30 días, mientras que las tasas de los créditos en moneda UF y Dólares, son en base anual.

(\*\*) En los créditos Revolving el capital es renovado en promedio cada 90 días cancelando sus intereses.

(1): Los saldos expuestos en esta nota, corresponden a la sumatoria de cuotas por pagar brutas (Capital más intereses totales), según lo requerido por la Superintendencia de Valores y Seguros en Oficio Circular N° 595.

**Saldos al 31 de diciembre de 2014**

Acreedor	País	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal (*)	Tasa Efectiva (*)	Corriente		No Corriente		
						0-3 meses M\$	3-12 meses M\$	1 - 3 años M\$	3 - 5 años M\$	5 años y mas M\$
Banco Itaú	Chile	Pesos	Revolving(**)	0,42%	0,42%	2.023.400	-	-	-	-
Banco Penta	Chile	Pesos	Revolving(**)	0,42%	0,42%	1.011.700	-	-	-	-
Banco de Chile	Chile	Pesos	Revolving(**)	0,08%	0,08%	45.000	-	-	-	-
<b>Sub Total</b>						<b>3.080.100</b>	-	-	-	-
Banco de Chile	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,41%	4,61%	1.271.898	3.141.348	3.851.025	329.300	-
Banco de Crédito e Inversiones	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,20%	4,23%	880.064	2.328.261	3.522.344	-	-
Banco Estado	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,51%	4,82%	638.491	1.689.876	2.054.464	64.711	-
Banco Internacional	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,09%	4,09%	590.939	1.566.571	2.606.656	452.174	-
Banco Penta	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,85%	4,11%	657.757	1.685.593	2.272.160	-	-
Banco Santander	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,71%	4,02%	108.665	325.996	869.322	-	-
Banco Security	Chile	UF	Cuotas mensuales	3,99%	4,19%	537.633	1.472.056	1.747.320	-	-
BBVA Banco Bhif	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,36%	4,36%	161.053	322.196	-	-	-
Corpbanca	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,03%	4,34%	690.219	2.038.604	2.455.934	-	-
SCOTIABANK Sud Americano	Chile	UF	Cuotas mensuales	4,33%	4,33%	112.436	271.501	188.120	-	-
<b>Sub Total</b>						<b>5.649.155</b>	<b>14.842.002</b>	<b>19.567.345</b>	<b>846.185</b>	-
Acreedor	País	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa Nominal (*)	Tasa Efectiva (*)	Corriente		No Corriente		
						0-3 meses M\$	3-12 meses M\$	1 - 3 años M\$	3 - 5 años M\$	5 años y mas M\$
Banco de Crédito e Inversiones	Chile	Dolares	Cuotas mensuales	5,90%	5,90%	23.569	70.102	15.165	-	-
Banco Estado	Chile	Dolares	Cuotas mensuales	6,49%	6,49%	11.521	33.430	17.893	-	-
<b>Sub Total</b>						<b>35.090</b>	<b>103.532</b>	<b>33.058</b>	-	-
<b>Totales (1)</b>						<b>8.764.345</b>	<b>14.945.534</b>	<b>19.600.403</b>	<b>846.185</b>	

(\*)Las tasas de los créditos en moneda pesos son en base a 30 días, mientras que las tasas de los créditos en moneda UF y Dólares, son en base anual.

(\*\*) En los créditos Revolving el capital es renovado en promedio cada 90 días cancelando sus intereses.

(1): Los saldos expuestos en esta nota, corresponden a la sumatoria de cuotas por pagar brutas (Capital más intereses totales), según lo requerido por la Superintendencia de Valores y Seguros en Oficio Circular N° 595.

## b) Obligaciones por Efectos de Comercio

Saldos al	Moneda	País	Tasa Nominal (*)	Tasa Efectiva (*)	Corriente		No Corriente	
					0-3 meses	3-12 meses	1-5 años	5 años y más
					M\$	M\$	M\$	M\$
31 de marzo de 2015	Pesos	Chile	0,43%	0,43%	4.000.000	-	-	-
31 de diciembre de 2014	Pesos	Chile	0,50%	0,50%	3.000.000	-	-	-

(\*) Las tasas de interés de las obligaciones por Efectos de Comercio, son en base a 30 días.

Los saldos expuestos en esta nota, corresponden a la sumatoria de cuotas por pagar brutas (Capital más intereses), según lo requerido por la Superintendencia de Valores y Seguros en Oficio Circular N° 595.

## 17.- Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Los saldos de este rubro al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014 son los siguientes:

	Corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
Acreedores comerciales	513.429	875.650
Otras cuentas por pagar	755.877	641.971
<b>Totales</b>	<b>1.269.306</b>	<b>1.517.621</b>

A continuación se presenta la composición de este rubro al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014.

	Corrientes	
	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$
Proveedores por Operaciones de Leasing	418.545	566.973
Proveedores de Servicios	94.884	308.677
<b>Sub-Total Acreedores Comerciales</b>	<b>513.429</b>	<b>875.650</b>
Pagares Seguros por Pagar	1.997	20.026
Cuentas por pagar por Operaciones de Leasing (1)	592	-
Excedentes y otros por Operaciones Factoring (2)	436.048	197.895
Créditos con Prenda por Girar y otros por Operaciones (3)	7.580	181.025
Cheques Caducados	121.379	6.622
Otras cuentas por pagar Generales	188.281	236.403
<b>Sub-Total Otras cuentas por pagar</b>	<b>755.877</b>	<b>641.971</b>
<b>Total</b>	<b>1.269.306</b>	<b>1.517.621</b>

Notas:

- (1): Se refiere a la deuda con la compañía de seguros, correspondiente a pólizas sobre bienes en leasing.
- (2): Corresponde a los excedentes generados en favor del cliente por la cobranza de facturas descontadas.
- (3): Saldo por pagar por bienes prendaos relativos a operaciones de crédito con prenda.

## 18.- Provisiones, activos y pasivos contingentes

### 18.1.- Provisiones

El detalle de este rubro al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, es el siguiente:

	Corriente		No Corriente	
	31-03-2015	31-12-2014	31-03-2015	31-12-2014
	M\$	M\$	M\$	M\$
Seguros para bienes en leasing	-	-	1.118.733	1.215.390
Provisión vacaciones personal	120.059	174.493	-	-
Dividendos mínimos (*)	620.276	492.400	-	-
Otras Provisiones	52.126	20.347	-	-
<b>Totales</b>	<b>792.461</b>	<b>687.240</b>	<b>1.118.733</b>	<b>1.215.390</b>

#### a) Seguros para bienes en leasing

Este importe corresponde a la provisión de las pólizas de seguros que serán contratadas para cubrir los riesgos de los bienes financiados a través de arrendamiento financiero. A partir de octubre 2013, estos seguros se negociaron por un plazo de vigencia de 18 meses (anteriormente era de 12 meses), lo que genera que a este cierre contable, no se requiera provisión corriente, por una parte y por la otra, el requerimiento de provisión no corriente disminuye ya que el plazo descalzado es menor.

#### b) Dividendos mínimos

Este importe corresponde a la constitución de la provisión de dividendos mínimos equivalentes al 30% de las utilidades de acuerdo a lo establecido por la Ley de Sociedades Anónimas, los cuales se registran con cargo a los resultados acumulados, dentro del Patrimonio. El pago de estos dividendos será exigible transcurridos 30 días contados desde la fecha de la junta que aprobó la distribución de las utilidades del período.

#### c) Otras Provisiones

Este importe corresponde a una estimación de servicios diversos y esporádicos recibidos por la Sociedad, los cuales se encuentran pendientes de facturación y se espera liquidar en un plazo aproximado de 30 días.

El movimiento de las provisiones durante los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, en miles de pesos, ha sido el siguiente:

Movimientos en Provisiones	Provisiones Corriente					Provisiones No Corriente	
	Seguros para bienes en leasing	Provisión vacaciones personal	Dividendos mínimos	Otras Provisiones	Total	Seguros para bienes en leasing	Total
<b>Provisión Total, Saldo Inicial 01-01-2015</b>	-	174.492	492.400	20.348	687.240	1.215.389	1.215.389
Provisiones nuevas	-	13.860	127.876	33.113	174.849	-	-
Provisión Utilizada	-	(68.293)	-	(1.335)	(69.628)	(96.656)	(96.656)
Cambios en Provisiones , Total	-	(54.433)	127.876	31.778	105.221	(96.656)	(96.656)
<b>Provisión Total, Saldo Final 31-03-2015</b>	-	120.059	620.276	52.126	792.461	1.118.733	1.118.733

Movimientos en Provisiones	Provisiones Corriente					Provisiones No Corriente	
	Seguros para bienes en leasing	Provisión vacaciones personal	Dividendos mínimos	Otras Provisiones	Total	Seguros para bienes en leasing	Total
<b>Provisión Total, Saldo Inicial 01-01-2014</b>	-	145.975	645.862	72.629	864.466	1.088.094	1.088.094
Provisiones nuevas	-	103.049	492.400	294.986	890.436	268.587	268.587
Provisión Utilizada	-	(74.532)	(645.862)	(347.267)	(1.067.660)	(141.292)	(141.292)
Cambios en Provisiones , Total	-	28.517	(153.462)	(52.281)	(177.226)	127.295	127.295
<b>Provisión Total, Saldo Final 31-12-2014</b>	-	174.492	492.400	20.348	687.240	1.215.389	1.215.389

## 18.2.- Activos y Pasivos Contingentes

### Resumen Garantías Corfo

El detalle de Corfo, Tipo de Garantía, Instrumentos y el valor de dichas prendas, su plazo promedio y valores son los siguientes.

<b>Acreedor Garantía</b>	<b>Tipo de garantía</b>	<b>Instrumento</b>	<b>Plazo Promedio</b>	<b>Condiciones sobre garantías</b>	<b>31-03-2015 M\$</b>	<b>Deterioro 31-03-2015 M\$</b>	<b>31-12-2014 M\$</b>	<b>Deterioro 2014 M\$</b>
CORFO	Prenda Mercantil e Hipotecas	Contratos Leasing	3,0	120% sobre saldo insoluto	1.155.142	437	1.164.260	438

**a) Garantías con instituciones financieras y la CORFO.**

- Garantías hipotecarias con la CORFO:

Con el propósito de garantizar obligaciones con la CORFO, la sociedad ha constituido hipotecas de acuerdo al siguiente detalle:

- a.1) UF 7.251,56 (a favor de CORFO, inmueble ubicado en calle Abtao Núm. 441, Comuna de Valparaíso, Región de Valparaíso)
- a.2) UF 39.257,44 (a favor de CORFO, inmueble ubicado en calle Galvez 212, Comuna de Valparaíso, Región de Valparaíso)

No existe deterioro para las garantías hipotecarias con la CORFO para los períodos informados.

Nota:

- Los valores en UF informados, corresponden a las respectivas tasaciones comerciales vigentes.

.



- Prendas Mercantiles con instituciones financieras

La Sociedad ha constituido prenda mercantil, definida en el artículo 813 del Código de Comercio y prendas sin desplazamiento de la Ley 20.190, sobre los créditos que tiene en contra de los arrendatarios derivados de los contratos de arrendamiento que suscribe con éstos.

El detalle por institución y el valor de dichas prendas, es el siguiente:

Acreedor de la garantía	Tipo de garantía	Plazo promedio de contratos (Meses)	Condiciones sobre garantías	31-03-2015	Deterioro Periodo 2015	31-12-2014	Deterioro 2014
				M\$	M\$	M\$	M\$
Banco Santander Chile	Prenda Mercantil	33,52	120% sobre saldo insoluto	1.397.484	(19.452)	29.717	31.620
Banco de Crédito e Inversiones	Prenda Mercantil	24,39	120% sobre saldo insoluto	5.471.795	(1.954)	6.417.322	193.539
Banco Estado	Prenda Mercantil	20,37	120% sobre saldo insoluto	2.871.443	(1.538)	3.766.859	109.831
Banco Security	Prenda Mercantil	21,07	120% sobre saldo insoluto	3.008.247	(12.023)	3.721.564	60.378
Banco Scotiabank	Prenda Mercantil	13,49	120% sobre saldo insoluto	559.438	(17.797)	895.353	23.916
Banco Chile- Edwards	Prenda Mercantil	23,01	120% sobre saldo insoluto	5.962.326	13.902	7.229.919	117.020
Banco BBVA	Prenda Mercantil	9,17	120% sobre saldo insoluto	158.333	4.393	268.431	7.686
Banco Internacional	Prenda Mercantil	29,81	120% sobre saldo insoluto	3.514.738	49.940	4.246.371	112.999
Banco Corpbanca	Prenda Mercantil	21,11	120% sobre saldo insoluto	4.012.432	(8.855)	4.912.845	46.515
Banco Penta	Prenda Mercantil	22,94	120% sobre saldo insoluto	3.529.556	10.523	4.230.881	138.301

Nota: Deterioro entre paréntesis corresponde a un mejoramiento en el riesgo asociado.

## **b) Garantías indirectas.**

Al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014 la Sociedad no ha otorgado avales, ni ha garantizado deuda alguna de terceros.

## **c) Juicios Pendientes**

- Demandas deducidas por Progreso S.A.:

Las demandas deducidas por Progreso S.A. corresponden a acciones judiciales ejercidas en contra de sus clientes morosos por los créditos que ha otorgado en operaciones realizadas dentro de su giro.

- Demandas deducidas en contra de Progreso S.A.

A la fecha de emisión de estos estados financieros existen diversas acciones judiciales interpuestas en contra de la Compañía y que corresponden principalmente a demandas de indemnización de perjuicios por accidentes de tránsito en los que han participado los vehículos entregados en leasing.

La Sociedad no ha constituido provisiones por este concepto, ya que es política interna de la empresa, que se contraten directamente o a través del arrendatario, seguros por responsabilidad civil que cubren con suficiencia las demandas que se reciben. Además, en opinión de los asesores legales de la Sociedad, aquellas demandas que excepcionalmente no se encontrasen cubiertas en su integridad por los seguros mencionados en el párrafo anterior, no tendrán efectos significativos en los resultados de la Sociedad.

Existen adicionalmente 3 juicios, de naturaleza diversa, interpuestos en contra de Progreso S.A. y que se informan a continuación:

- Demanda en juicio ordinario por concepto de rescisión de lesión enorme y nulidad de contrato de arrendamiento y prenda mercantil tramitada ante el 4º Juzgado Civil de Santiago rol 12.874-11. Se dicta sentencia definitiva que rechaza la demanda interpuesta en contra de Progreso S.A. en todas sus partes con costas. Demandante apela.

- Demanda reconvenzional de nulidad de contrato de arrendamiento y en subsidio demanda de terminación de contrato de arrendamiento e indemnización de perjuicios interpuesta por el arrendatario demandado en juicio sumario de arriendo seguido en su contra ante el 28º Juzgado Civil de Santiago, causa rol 23.053-08. Se dicta sentencia que acoge la demanda de Progreso S.A. y rechaza la demanda reconvenzional y la subsidiaria en todas sus partes. Arrendatario vencida interpone recurso de casación en la forma y apela. Se rechaza apelación y casación. Demandada vencida interpone recurso de casación en la Corte Suprema. Corte Suprema rechaza recurso de casación. Se tramita cumplimiento incidental. Se efectúa lanzamiento del arrendatario.

- Demanda en juicio ordinario de indemnización de perjuicios tramitada en el 3º Civil de Valparaíso, causa rol 1033-2014. Se oponen excepciones dilatorias de incompetencia absoluta, incompetencia relativa, Litis pendencia y cosa juzgada.

A juicio de la Administración y basado en la opinión de los asesores legales, estos juicios no representan contingencias de pérdidas para la Sociedad. En consecuencia, al 31 de marzo de 2015, no se han constituido provisiones por estos conceptos.

### Covenants por Efectos de Comercio.

La Sociedad mantiene vigentes covenants asociados a las 2 Líneas de Efectos de Comercio por M\$ 5.000.000 cada una y la Línea de Bonos por MUF 1.000 (1), los cuales son calculados y controlados mensualmente por la Administración. En particular, al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, la Sociedad cumple con todos los covenants referidos.

<b>Restricciones Financieras</b>	<b>Límite</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
Activos Corrientes / Pasivos Corrientes (*)	Mayor a 1,00	1,35	1,38
Patrimonio Total (**) / Activos Totales	Mayor a 13 %	23,32%	22,41%
Patrimonio (MUF)	Mayor a MUF 250	592	584

(\*) Liquidez corriente: Activos corrientes (“Activos corrientes totales”) / Pasivos corrientes (“Pasivos corrientes totales”)

(\*\*) Por Patrimonio Total se entenderá la partida registrada bajo este mismo nombre, en el “Estado de situación financiera clasificado (pasivo – patrimonio)” de los Estados Financieros del Emisor, ya sean consolidados o individuales según corresponda.

(1): Cabe destacar que a la fecha de los presentes estados financieros, la Sociedad no ha hecho uso de la Línea de Bonos mencionada precedentemente.

Las restricciones a Covenants que tiene Progreso S.A., son:

- La Sociedad no emitirá Efectos de Comercio con cargo a sus líneas aprobadas, de tal forma que los vencimientos totales no sean superiores a M\$ 5.000.000 en 7 días hábiles consecutivos.
- En la medida que la Deuda Total sobre el Patrimonio sea menor que o igual a 6,5 veces, el Emisor podrá, cumpliendo los demás requisitos legales, repartir dividendos hasta el 100% de las utilidades acumuladas del período. Si la condición anterior no se cumple, el Emisor podrá repartir dividendos sólo hasta por el 50% de las utilidades acumuladas del período.

## 19.- Otros pasivos no financieros

Los otros pasivos no financieros al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, respectivamente, se detallan a continuación:

	<b>Corrientes</b>	
	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
<b>Otros Pasivos no financieros corriente</b>		
Acreeedores Varios	97.311	81.000
Cotizaciones previsionales, impuestos y otros por pagar de los empleados	63.592	96.747
Anticipos de Clientes Leasing	253.214	264.040
Gastos de Administración Devengados	35.045	43.122
Bonos devengados de los Empleados	-	13.255
Seguros Devengados Leasing	362.476	352.028
Otros pasivos no Financieros	78.903	69.190
<b>Total de Otros Pasivos no financieros corriente</b>	<b>890.541</b>	<b>919.382</b>
	<b>No Corrientes</b>	
	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
<b>Otros Pasivos no financieros no corriente</b>		
Intereses por Renegociación Leasing	5.132	5.132
<b>Total de Otros Pasivos no financieros no corriente</b>	<b>5.132</b>	<b>5.132</b>

## 20.- Arrendamiento financiero (Progreso S.A. como arrendatario)

Estos costos corresponden a los arriendos de bienes inmuebles en la casa matriz y las distintas sucursales que mantiene la Sociedad al 31 de marzo de 2015 y 2014.

Informaciones a revelar sobre arrendamientos operativos:

	<b>01-01-2015</b>	<b>01-03-2014</b>
	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
<b>Cuotas de Arrendamientos y Subarriendos Reconocidas en el Estado de Resultados</b>	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Pagos Mínimos por Arrendamiento Bajo Arrendamientos Operativos	46.123	43.262
Cuotas de Arrendamientos y Subarriendos Reconocidas en el Estado de Resultados, Total (*)	46.123	43.262

(\*) Estos importes se encuentran incluidos en el rubro “gastos de administración” en el estado de resultados por función.

## 21.- Información a revelar sobre patrimonio neto

### Información de los objetivos, políticas, y los procesos que la entidad aplica para gestionar capital

Las políticas de administración de capital de Progreso S.A., tiene por objetivo:

- Asegurar el normal funcionamiento de sus operaciones y la continuidad del negocio en el largo plazo.
- Asegurar el financiamiento de nuevas operaciones a fin de mantener un crecimiento sostenido en el tiempo.
- Mantener una estructura de capital adecuada acorde a los ciclos económicos que impactan al negocio y a la naturaleza de la industria.
- Maximizar el valor de la empresa, proveyendo un retorno adecuado para los accionistas.

### Información cualitativa sobre objetivos, políticas y los procesos que la entidad aplica para gestionar capital

Progreso S.A. administra como capital el patrimonio a valor libro más la deuda financiera (deuda con bancos e instituciones financieras y Efectos de Comercio).

### Información cuantitativa sobre cómo se gestiona el capital

Los resguardos financieros a los que está sujeta la Sociedad se muestran en la siguiente tabla:

Instrumento	Monto al	Monto al	Resguardos	Nivel de endeudamiento *	Nivel de endeudamiento *
	31-03-2015	31-12-2014		< = 6,5 al	< = 6,5 al
	M\$	M\$		31-03-2015	31-12-2014
Efecto de comercio	3.957.596	2.973.555	120% sobre saldo insoluto	3,28	3,46
Corfo	-	-	120% sobre saldo insoluto	no aplica	no aplica
Otros créditos	39.380.106	42.247.566		no aplica	no aplica

\* Nivel de endeudamiento, equivale al total de pasivo dividido en patrimonio.

Al 31 de marzo de 2015, Progreso S.A. ha cumplido con todos los resguardos financieros requeridos.

A su vez, la clasificación de riesgo de los instrumentos de deuda al 31 de marzo de 2015 es la siguiente:

Instrumentos	Humphreys	Tendencia	ICR	Tendencia
Líneas de Efecto de comercio	N2 / A -	Estable	N2 / BBB+	Estable
Líneas de bonos	A -	Estable	BBB +	Estable

Los requerimientos de capital son incorporados en base a las necesidades de financiamiento de la empresa, cuidando mantener un nivel de liquidez adecuado y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos en los contratos de deuda vigente. La empresa maneja su estructura de capital y realiza ajustes en base a las condiciones económicas predominantes de manera de mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y en base a oportunidades que se puedan generar para mejorar la posición de liquidez de la Compañía.

La estructura financiera de Progreso S.A., al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre 2014, es la siguiente:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Patrimonio	14.571.892	14.388.661
Préstamos bancarios	39.380.106	42.247.567
Efecto de comercio	3.957.596	2.973.555
<b>Capital</b>	<b>57.909.594</b>	<b>59.609.783</b>

### Capital suscrito y pagado y número de acciones

Al 31 de marzo de 2015, el Capital suscrito y pagado asciende a M\$ 13.334.460, y está representado por 517.027.483.531 acciones, todas ellas suscritas y pagadas. Los valores mencionados, no contemplan efectos inflacionarios, lo que es consistente con las NIIF.

Con fecha 28 de abril de 2014, la Junta Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad acordó aumentar el Capital Social mediante la capitalización de resultados acumulados de períodos anteriores, los que ascienden a la suma de M\$ 1.507.013, con lo cual el Capital suscrito y pagado quedó establecido en la suma de M\$ 13.334.460.

### Otras reservas

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Superávit de revaluación	29.941	29.941
Otras reservas varias	159.932	159.932
<b>Total otras reservas</b>	<b>189.873</b>	<b>189.873</b>

El ítem superávit de revaluación corresponde a la revalorización de propiedades de inversión para determinar el costo atribuido a la fecha de primera aplicación de las NIIF (1 de enero de 2009).

El ítem otras reservas varias corresponde a la corrección monetaria del capital pagado, devengada durante el año de transición a NIIF, correspondiente al año 2009 (Oficio Circular N° 456 de la Superintendencia de Valores y Seguros).

## Ganancias (pérdidas) acumuladas

Los saldos de las cuentas de resultados retenidos (utilidades acumuladas) ha sido el siguiente:

	<b>31-03-2015</b>	<b>31-12-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Utilidades acumuladas	1.270.661	( 370.714)
Otras reservas varias – Ajuste IFRS (1)	86.067	86.067
Provisión dividendos obligatorios sobre utilidades (2)	( 620.276)	( 492.400)
Utilidad del ejercicio	311.107	1.641.375
<b>Total General, al cierre de cada período</b>	<b>1.047.559</b>	<b>864.328</b>

- (1) Corresponde a la reversa de la cuenta complementaria de impuestos diferidos y la revaluación de propiedades, planta y equipos reconocida como efecto de primera aplicación y otros ajustes iniciales a NIIF. Cabe mencionar que la revaluación de propiedades, planta y equipo ha sido clasificada dentro de los resultados acumulados de acuerdo a instrucciones de la Superintendencia de Valores y Seguros y al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre 2014, ésta no se encuentra realizada.
- (2) De acuerdo a la política general y procedimiento de distribución de dividendos acordado, en conformidad a lo establecido en NIIF, existe una obligación legal y asumida que requiere la contabilización de un pasivo al cierre de cada año, cuya contrapartida se presenta rebajando las utilidades acumuladas.



## 22.- Otros activos no financieros, corrientes y no corrientes

La composición de este rubro al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014, es la siguiente:

Detalle del activo	Saldos al	
	31-03-2015 M\$	31-12-2014 M\$
<b>Corrientes:</b>		
Insumos de marketing y publicidad por consumir	4.820	4.820
Gastos atribuibles a efectos de comercio diferidos	5.362	5.362
Activos para Leasing	220.535	23.879
Contratos leasing modificación por liquidar	295.274	282.244
<b>Total</b>	<b>525.992</b>	<b>316.305</b>
<b>No Corrientes:</b>		
Inmuebles	940.908	940.908
Maquinarias y Equipos	270.172	270.172
Menos : Deterioro	(270.172)	(270.172)
<b>Subtotal</b>	<b>940.908</b>	<b>940.908</b>
Gastos atribuibles a efectos de comercio diferidos	5.916	7.238
<b>Total</b>	<b>946.824</b>	<b>948.146</b>

- (1) Corresponde a bienes recuperados disponibles para la venta o recolocación y que por su naturaleza y/o estado actual aún se encuentran en los registros de la Compañía. En relación a los Inmuebles, cabe destacar que se mantienen las acciones tendientes a su liquidación, sin embargo las ofertas recibidas no han alcanzado los valores esperados y respaldados por tasaciones independientes.

En cuadro adjunto se detallan los bienes incluidos en esta clasificación:

Descripción	Ubicación	Mes/Año Retiro	Valor Contable M\$	Provisión Deterioro M\$
TERRENO INDUSTRIAL	Bulnes Km 4.5 Norte - Punta Arenas	sep-06	384.688	-
TERRERNO INDUSTRIAL	Presidente Ibañez n° 6134 -Punta Arenas	abr-08	531.807	-
INMUEBLE	Avda.Pedro de Valdivia N°5881 – Santiago	abr-08	6.000	-
PROPIEDAD INMUEBLE	Yungai N°920- Curicó	dic-11	18.413	-
<b>Sub Total</b>			940.908	-
PORCIONADORA	Bodegas Progreso.	mar-09	58.065	( 58.065)
CIZALLA	Bodegas Progreso.	abr-09	212.106	( 212.106)
<b>Sub Total</b>			270.171	(270.171)
<b>Total al 31-03-2015</b>			<b>1.211.079</b>	<b>( 270.171)</b>

## 23.- Ingresos ordinarios

En general, los ingresos ordinarios, se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o a cobrar y representan las utilidades generadas por los bienes vendidos, los intereses por los arrendamientos financieros, las comisiones y arriendos operativos en el marco de las operaciones normales de Progreso S.A.

El detalle y total de los ingresos ordinarios reconocidos por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014 es el siguiente:

Clases de Ingresos Ordinarios	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Ingresos por Intereses	1.399.463	1.670.693
Ingresos por Diferencias de Precio Factoring	347.850	334.223
Diferencias de cambio generados por colocaciones en UF y Dólares	6.176	613.538
Intereses por mayor plazo Leasing	23.953	31.813
Ingresos por Venta de Bienes Retirados	62.028	15.932
Otros Ingresos ordinarios de Leasing	129.487	124.965
Otros Ingresos ordinarios de otros productos	227.660	186.715
<b>Total</b>	<b>2.196.617</b>	<b>2.977.879</b>

Los conceptos que incluyen los otros ingresos ordinarios de otros productos son:

- Intereses por mora consumo
- Interés por mora, comisión de cobranzas, gastos notariales de factoring
- Otros ingresos varios

Desglose de los Intereses Ordinarios por área de negocio al 31 de marzo de 2015 y 2014 respectivamente:

	01/01/2015 31/03/2015 M\$					01/01/2014 31/03/2014 M\$				
	Leasing	Factoring	Cred.Con prenda	Otros	Total	Leasing	Factoring	Cred.Con prenda	Otros	Total
	Ingresos por Intereses	1.323.312	-	75.944	207	1.399.463	1.623.613	-	45.681	1.399
Ingresos por Diferencias de Precio Factoring	-	347.850	-	-	347.850	-	334.223	-	-	334.223
Diferencias de cambio generados por colocaciones en UF y Dólares	6.181	-	(5)	-	6.176	610.412	-	3.126	-	613.538
Intereses por mayor plazo Leasing	23.953	-	-	-	23.953	31.813	-	-	-	31.813
Ingresos por Ventas de Bienes Retirados	62.028	-	-	-	62.028	15.932	-	-	-	15.932
Otros Ingresos ordinarios Leasing	129.487	-	-	-	129.487	140.897	-	-	-	140.897
Otros Ingresos ordinarios	14.833	210.080	228	2.519	227.660	33.614	130.721	950	5.498	170.783
<b>Total</b>	<b>1.559.794</b>	<b>557.930</b>	<b>76.167</b>	<b>2.726</b>	<b>2.196.617</b>	<b>2.456.280</b>	<b>464.944</b>	<b>49.757</b>	<b>6.898</b>	<b>2.977.879</b>

## 24.- Costo de venta

El detalle y total de los costos de venta reconocidos por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, es el siguiente:

Clases de costos de venta	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Costos por intereses por financiamiento	(455.052)	(527.444)
Diferencias de cambio generadas por financiamientos en UF y Dólares	7.764	(523.426)
Pérdidas por ventas de Bienes Retirados de Leasing	(7.575)	(16.115)
Otros costos generales de Leasing (1)	(90.564)	(96.915)
Otros costos de venta (2)	(53.150)	(39.711)
Deterioro de carteras	(280.671)	(271.877)
<b>Total</b>	<b>(879.248)</b>	<b>(1.475.488)</b>

(1) Dentro de los Otros Costos Generales de Leasing, podemos encontrar entre otros:

- Gastos por Certificados de Vigencias
- Valor de las Notificaciones por deudores en mora
- Otros gastos legales relacionados al negocio leasing

(2) Los conceptos que incluyen los Otros Costos de Venta de otros productos son:

- Comisión recaudación por consumo
- Gastos notariales y devolución diferencia de precio de factoring
- Otros costos menores

Desglose del Costo de Venta por área de negocio al 31 de marzo de 2015 y 2014 respectivamente:

	01-01-2015 31-03-2015					01-01-2014 31-03-2014				
	M\$					M\$				
	Leasing	Factoring	Prenda	Otros	Total	Leasing	Factoring	Prenda	Otros	Total
Costos por intereses por financiamiento	( 376.691)	( 78.361)	-	-	( 455.052)	( 458.728)	( 68.716)	-	-	( 527.444)
Diferencias de cambio generadas por financiamientos en UF y dólares	7.764	-	-	-	7.764	( 523.426)	-	-	-	( 523.426)
Pérdidas por ventas de bienes Retirados de leasing	( 7.575)	-	-	-	( 7.575)	( 16.115)	-	-	-	( 16.115)
Otros costos generales de leasing	( 90.564)	-	-	-	( 90.564)	( 96.915)	-	-	-	( 96.915)
Otros costos de venta	-	( 53.150)	-	-	( 53.150)	-	( 39.711)	-	-	( 39.711)
Deterioro de carteras	( 200.227)	( 80.837)	393	-	( 280.671)	( 265.791)	( 7.746)	1.660	-	( 271.877)
<b>Total</b>	<b>( 667.293)</b>	<b>( 212.348)</b>	<b>393</b>	<b>-</b>	<b>( 879.248)</b>	<b>( 1.360.975)</b>	<b>( 116.173)</b>	<b>1.660</b>	<b>-</b>	<b>( 1.475.488)</b>

## 25.- Clases de gastos de los empleados

El detalle y total de los beneficios y gastos por empleados reconocidos por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, es el siguiente:

Clases de Gastos por Empleado	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Sueldos y salarios	682.582	687.877
Beneficios a corto plazo a los empleados	17.175	14.094
Beneficios por terminación	44.913	7.164
Otros gastos de personal	102	9.767
Total gastos de personal (*)	<u>744.772</u>	<u>718.902</u>

(\*) Estos importes se encuentran incluidos en el rubro gastos de administración, contenidos en el estado de resultado por función.

## 26.- Ganancias por acción

La utilidad (pérdida) por acción básica se calcula dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de la Sociedad entre el promedio ponderado de las acciones comunes en circulación en el año.

La Sociedad no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto dilutivo que suponga una ganancia por acción diluido diferente del beneficio básico por acción.

Ganancias (Pérdidas) Básicas por Acción	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Ganancia (pérdida) atribuible a los tenedores de instrumentos de participación en el patrimonio neto de la controladora	311.107	.418.583
Ajustes para calcular ganancias disponibles para los accionistas comunes, básico	-	-
	<u>311.107</u>	<u>418.583</u>
Resultado disponible para accionistas comunes, básico		
Promedio ponderado de número de acciones, básico (total acciones suscritas en miles)	517.027.483.531	613.648.027,802
Ganancias (pérdidas) básicas por acción	0,00060	0,00068

## 27.- Operaciones por segmentos

a) A continuación se presenta una segregación por producto de todos los Activos y Pasivos (corrientes y no corrientes) de la Sociedad al 31 de marzo de 2015 y 2014. Cabe destacar que Progreso S.A. no lleva a cabo operaciones fuera del territorio nacional.

Activos	31-03-2015					31-12-2014				
	M\$					M\$				
	Leasing	Factoring	Credito Prenda	Otros	Total	Leasing	Factoring	Credito c/Prenda	Otros	Total
<b>Activos corrientes</b>										
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	1.840.751	5.266.943	-	384.238	7.491.932	2.035.311	5.216.549	-	209.033	7.460.893
Otros activos financieros corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros Activos No Financieros, Corriente	515.809	5.362	-	4.821	525.992	306.122	5.363	-	4.820	316.305
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	20.209.262	7.306.437	730.808	413.564	28.660.071	21.210.242	6.970.383	726.475	301.036	29.208.136
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente	189.271	21.678	-	-	210.949	263.997	35.551	-	-	299.548
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	19.169	19.169	-	-	-	19.169	19.169
<b>Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios</b>	<b>22.755.093</b>	<b>12.600.420</b>	<b>730.808</b>	<b>821.792</b>	<b>36.908.113</b>	<b>23.815.672</b>	<b>12.227.846</b>	<b>726.475</b>	<b>534.058</b>	<b>37.304.051</b>
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2.434.670	-	-	-	2.434.670	2.488.054	-	-	-	2.488.054
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>25.189.763</b>	<b>12.600.420</b>	<b>730.808</b>	<b>821.792</b>	<b>39.342.783</b>	<b>26.303.726</b>	<b>12.227.846</b>	<b>726.475</b>	<b>534.058</b>	<b>39.792.105</b>
<b>Activos no corrientes</b>										
Otros activos no financieros no corrientes	946.824	-	-	-	946.824	948.146	-	-	-	948.146
Derechos por cobrar no corrientes	19.050.778	-	861.386	1.608	19.913.772	20.352.524	-	895.369	2.852	21.250.745
Ctas. x Cobrar a Ent. Relac., No Ctes	190.226	-	-	-	190.226	169.422	-	-	-	169.422
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	127.451	127.451	-	-	-	133.806	133.806
Propiedades, Planta y Equipo	327.747	93.830	-	77.670	499.247	353.163	76.702	-	87.110	516.975
Propiedad de inversión	-	-	-	432.360	432.360	-	-	-	432.360	432.360
Activos por impuestos diferidos	835.762	48.091	30.137	31.743	945.734	867.980	80.310	-	3.244	951.534
<b>Total de activos no corrientes</b>	<b>21.351.337</b>	<b>141.921</b>	<b>891.523</b>	<b>670.832</b>	<b>23.055.613</b>	<b>22.691.235</b>	<b>157.012</b>	<b>895.369</b>	<b>659.372</b>	<b>24.402.988</b>
<b>Total de activos</b>	<b>46.541.100</b>	<b>12.742.341</b>	<b>1.622.331</b>	<b>1.492.624</b>	<b>62.398.396</b>	<b>48.994.961</b>	<b>12.384.858</b>	<b>1.621.844</b>	<b>1.193.430</b>	<b>64.195.093</b>

Pasivos	31-03-2015					31-12-2014				
	M\$					M\$				
	Leasing	Factoring	Credito Prenda	Otros	Total	Leasing	Factoring	Credito c/Prenda	Otros	Total
<b>Pasivos corrientes</b>										
Otros pasivos financieros corrientes	18.670.350	6.984.447	-	-	25.654.797	19.454.180	5.997.048	-	-	25.451.228
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	691.536	423.482	14.576	139.712	1.269.306	1.092.488	195.942	189.730	39.461	1.517.621
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente	143.950	-	-	-	143.950	536	-	-	-	536
Pasivos x Impuestos, Corrientes	183.948	475.128	-	133.385	792.461	-	-	-	240.011	240.011
Otras provisiones a corto plazo	-	-	-	268.679	268.679	178.378	373.927	-	134.935	687.240
Otros pasivos no financieros corrientes	818.236	27.702	-	44.603	890.541	835.440	24.026	-	59.916	919.382
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>20.508.020</b>	<b>7.910.759</b>	<b>14.576</b>	<b>586.379</b>	<b>29.019.734</b>	<b>21.561.022</b>	<b>6.590.943</b>	<b>189.730</b>	<b>474.323</b>	<b>28.816.018</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>										
Otros pasivos financieros no corrientes	17.682.905	-	-	-	17.682.905	19.769.893	-	-	-	19.769.893
Otras provisiones a largo plazo	1.118.733	-	-	-	1.118.733	1.215.389	-	-	-	1.215.389
Otros pasivos no financieros no corrientes	5.132	-	-	-	5.132	5.132	-	-	-	5.132
Total de pasivos no corrientes	18.806.770	-	-	-	18.806.770	20.990.414	-	-	-	20.990.414
Total pasivos	39.314.790	7.910.759	14.576	586.379	47.826.504	42.551.436	6.590.943	189.730	474.323	49.806.432
<b>Patrimonio</b>										
Capital emitido	7.264.568	3.409.228	1.619.625	1.041.040	13.334.460	5.944.673	5.395.198	1.146.804	847.785	13.334.460
Ganancias (pérdidas) acumuladas	(248.868)	1.200.716	(74.143)	(141.253)	736.452	(590.296)	(19.352)	63.591	(230.990)	(777.047)
Otras reservas	48.972	140.127	-	773	189.873	53.101	136.100	-	672	189.873
Patrimonio total	7.064.672	4.750.071	1.545.482	900.560	14.260.785	5.407.478	5.511.946	1.210.395	617.467	12.747.286
Utilidad (Pérdida) del Año	161.637	81.512	62.273	5.685	311.107	1.036.047	281.969	221.719	101.640	1.641.375
Total de patrimonio y pasivos	46.541.099	12.742.342	1.622.331	1.492.624	62.398.396	48.994.961	12.384.858	1.621.844	1.193.430	64.195.093



b) Los ingresos por actividades ordinarias en el caso de los productos leasing y consumo, corresponden a intereses, comisiones y diferencias de cambio (percibidos y devengados) y en el caso del producto factoring corresponde a diferencias de precio y comisiones cobradas o devengadas.

Estado de resultados	31-03-2015					31-03-2014				
	M\$					M\$				
	Leasing	Factoring	Credito Prenda	Otros	Total	Leasing	Factoring	Credito c/Prenda	Otros	Total
<b>Ganancia (pérdida)</b>										
Ingresos de actividades ordinarias	1.559.794	557.930	76.167	2.726	2.196.617	2.456.280	464.944	49.757	6.898	2.977.879
Costo de ventas	(654.608)	(212.348)	(12.685)	393	(879.248)	(1.358.424)	(116.173)	(2.551)	1.660	(1.475.488)
Ganancia bruta	905.186	345.582	63.482	3.119	1.317.369	1.097.856	348.771	47.206	8.558	1.502.391
Otros ingresos, por función	0	300	0	5.490	5.790	3.476	521	0	11.411	15.408
Gasto de administración	(742.909)	(263.093)	0	0	(1.006.002)	(762.676)	(241.640)	0	0	(1.004.316)
Otros gastos, por función	0	0	0	(1)	(1)	0	0	0	0	0
Costos financieros	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Diferencias de cambio	(1)	0	0	0	(1)	1.016	0	0	0	1.016
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	162.276	82.789	63.482	8.608	317.155	339.672	107.652	47.206	19.969	514.499
Gasto por impuestos a las ganancias	(1.209)	(1.210)	(1.209)	(2.420)	(6.048)	(63.324)	(20.069)	(8.801)	(3.722)	(95.916)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	161.067	81.579	62.273	6.188	311.107	276.348	87.583	38.405	16.247	418.583
<b>Ganancia (pérdida)</b>	<b>161.067</b>	<b>81.579</b>	<b>62.273</b>	<b>6.188</b>	<b>311.107</b>	<b>276.348</b>	<b>87.583</b>	<b>38.405</b>	<b>16.247</b>	<b>418.583</b>

## 28.- Efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera e índices de reajustabilidad.

La moneda funcional definida por Progreso S.A. es el peso chileno, la que a su vez es la moneda de presentación de los estados financieros. Se aplica cálculo de diferencias de cambio a aquellas transacciones cuyos importes se pactan y liquidan en moneda extranjera o índice de reajustabilidad (UF, UTM). Estos importes se actualizan a su valor de conversión a moneda funcional a la fecha de transacción o balance y el efecto se registra en el estado de resultados.

El total de los efectos registrados en resultado por variaciones en las tasas de cambio de moneda extranjera e índices de reajustabilidad, por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, es el siguiente:

Concepto	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Diferencias de cambio (1)	(1)	1.016
Diferencias de cambio generadas por colocaciones en UF y USD (2)	6.175	613.538
Diferencias de cambio generadas por financiamientos en UF y USD (3)	7.764	(523.426)
<b>Totales</b>	<u>13.938</u>	<u>91.128</u>

(1) Estos importes se incluyen dentro del rubro diferencias de cambio del estado de resultados por función.

(2) Estos importes se incluyen dentro del rubro ingresos de actividades ordinarias en el estado de resultados por función.

(3) Estos importes se incluyen dentro del rubro costo de ventas en el estado de resultados por función.

## 29.- Depreciación y amortización

Las depreciaciones y amortizaciones registradas por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, son las siguientes:

	31-03-2015	31-03-2014
	M\$	M\$
Depreciación	(19.934)	(20.523)
Amortización de intangibles	<u>(11.381)</u>	<u>(8.987)</u>
<b>Totales</b>	<u>(31.315)</u>	<u>(29.510)</u>

Nota: Estos importes se encuentran incluidos dentro del rubro gastos de administración en el estado de resultados por función.

### 30.- Otras ganancias (pérdidas) netas

Las otras ganancias (pérdidas) netas, por los períodos terminados al 31 de marzo de 2015 y 2014, se detallan a continuación:

<b>Otros ingresos por función</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Arriendo inmuebles clasificados como propiedades de inversión	5.490	7.453
Utilidad por venta de propiedades, planta y equipo	-	40
Recuperación de cheques castigados leasing	-	3.918
Recuperación de cartera castigada leasing	-	3.334
Recuperación Otros Castigos Factoring	300	521
Otros ingresos no operacionales	-	142
<b>Total Ingresos</b>	<u>5.790</u>	<u>15.408</u>

<b>Otros Gastos por función</b>	<b>31-03-2015</b>	<b>31-03-2014</b>
	<b>M\$</b>	<b>M\$</b>
Otros gastos	(1)	-
<b>Total otros gastos</b>	<u>(1)</u>	<u>-</u>

### 31.- Activos y pasivos en moneda extranjera

El siguiente es un cuadro resumen de los activos y pasivos (saldos insolutos más intereses devengados) en moneda extranjera al al 31 de marzo de 2015 y 31 de diciembre de 2014:

Saldos al 31 de marzo de 2015		Corriente		No Corriente			Total
Tipo de Activo / Pasivo en Moneda Extranjera	Moneda	0-3 meses M\$	4-12 meses M\$	1-3 años M\$	4-5 años M\$	5 años y más M\$	M\$
Depósito a Plazo (activo)	Dólar	135.946	-	-	-	-	135.946
Préstamos que devengan intereses (pasivo)	Dólar	34.275	94.886	7.271	-	-	136.432
Saldos al 31 de diciembre de 2014		Corriente		No Corriente			Total
Tipo de Activo / Pasivo en Moneda Extranjera	Moneda	0-3 meses M\$	4-12 meses M\$	1-3 años M\$	4-5 años M\$	5 años y más M\$	M\$
Deudores por leasing (activos)	Dólar	175.875	-	-	-	-	175.875
Préstamos que devengan intereses (pasivo)	Dólar	33.318	99.408	32.652	-	-	165.378

### 32.- Medio ambiente

El objeto social de Progreso S.A. corresponde a una sociedad de servicios financieros, por lo que no se ve afectada directa o indirectamente por ordenanzas y leyes relativas a procesos de instalaciones industriales y cualquier otro que pudiere afectar el medio ambiente, por lo tanto, a la fecha de cierre de los presentes estados financieros no tiene comprometidos recursos ni se han efectuado pagos derivados de incumplimientos de ordenanzas municipales u otros organismos fiscalizadores.

### 33.- Hechos ocurridos después de la fecha del balance

En el período comprendido entre el 31 de marzo de 2015 y la fecha de presentación de los estados financieros a la Superintendencia de Valores y Seguros, no han ocurrido hechos que pudieran afectar de manera significativa la interpretación de los mismos.